



НОВЫЕ технологии АПК

рекламно-информационный журнал для руководителей и специалистов АПК • № 3 (март • апрель) • 2024



Агрохим XXI

**ПОЧВЕННЫЙ
ГЕРБИЦИД**

**ПРОПИЗОХЛОР +
ТЕРБУТИЛАЗИН
312.5+185.5 г/л**



Москва, 119331, проспект Вернадского, д. 29

тел.8(499) 138-31-28, 138-31-33

www.agrochim-xxi.ru

СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА

СЕЛЕКЦИЯ И СЕМЕНОВОДСТВО



ИП КФХ Завражнов А.В.



Краснодарский край,
ст. Новотитаровская,
хутор Осечки
Завражнов Антон Владимирович

e-mail: zavant82@mail.ru

Прейскурант СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА на 2023 - 2024г.

КЛАССИЧЕСКАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

• Куба F1	A-G	110-115 дней
• Валентина F1	G+	105-110 дней
• Нефть F1	A-G	95-100 дней
• Фортуна F1	G+	100-105 дней

11 000
р/п.е.

ИМИДАЗОЛИНОВАЯ ТЕХНОЛОГИЯ CLEARFIELD

• Мария Ими F1	A-E	100-105 дней
• Титар ИП F1 (Имидазолин плюс)	A-G	90-95 дней

13 000
р/п.е.

ТЕХНОЛОГИЯ ЭКСПРЕСС

(сульфонилмочевины,
устойчив на 25 гр трибенурон метил)

• Кекс ТМ F1	G+	105-110 дней
--------------	----	--------------

13 000
р/п.е.



СТРОЙТЕХСНАБ

Компания «СТРОЙТЕХСНАБ» предлагает вам

СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ любого вида

ROLF
Qualität ohne Kompromisse

TEBOIL

C.N.R.G.

MORD
Oil

SINTEC

для сельскохозяйственной и
спецтехники, в неограниченном
количестве на любые допуски

доставим собственным
автотранспортом по Москве и
Московской области, а так же
транспортыми компаниями в любой
регион России

+7 (925) 002 42 16
+7 (925) 002 43 13
+7 (499) 112 01 42

стройтехснабонлайн.рф



ООО "ЗАВОД" МАШИНОСТРОИТЕЛЬ"

Завод специализируется на выпуске технологического оборудования и запасных частей для предприятий перерабатывающей промышленности (маслозаводы, масложиркомбинаты), а также изготавливает различное нестандартное оборудование и металлоконструкции, запасные части к общепромышленному оборудованию по заказам потребителей.



Генеральный директор
ООО «Завод» Машиностроитель»
НИКУЛЬНИКОВ
Алексей Иванович

Сегодня ООО "Завод Машиностроитель" является основным производителем специального технологического оборудования и запасных частей к оборудованию маслозаводов юга России, Поволжья и Центрально-Чернозёмной полосы России, Южного Урала. Завод поставляет запчасти к оборудованию по переработке хлопковых семян и для предприятий Средней Азии.

ВЫПУСКАЕМАЯ ПРОДУКЦИЯ:

● ОБОРУДОВАНИЕ МАСЛОЗАВОДОВ МОЩНОСТЬЮ 25 – 100 т/сут, в т.ч.:

- семенорушки бичевые производительностью 80-100 т/сут.
- вейки аспирационные производительностью 80-100 т/сут.
- станки вальцевые ВС-4М, ВС-5М
- маслопрессы шнековые МП-68М производительностью 40-75 т/сут., МП-ПМ производительностью 25 т/сут.
- гуцеловушки объёмом 1,4-4,0 м³
- нории пяточковые для масла,
- фильтры для масла рамные и дисковые саморазгружающиеся,
- дробилки жмыха молотковые производительностью 100 т/сут.
- дисковые шелушители для сои и хлопка производительностью 150 т/сут.

● ЛИНИИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ МЫЛА ХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬЮ 2 Т/ЧАС.

Станки мылорезальные для мыла туалетного.

● ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МАЙОНЕЗА (СМЕСИТЕЛИ, ЭМУЛЬГАТОРЫ)

● ОБОРУДОВАНИЕ ОБЩЕПРОМЫШЛЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ, В Т.Ч.:

- нории цепные, нории ленточные производительностью 10, 20, 50, 100, 200 т/час,
- конвейеры винтовые Ф180, 300, 400, 500 мм,
- конвейеры скребковые производительностью 25, 50, т/час,
- редукторы цилиндрические, коническо-цилиндрические, червячные, специальные,
- насосы вихревые самовсасывающие, центробежные,

● НЕСТАНДАРТИЗИРОВАННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ.

● ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К ВЫПУСКАЕМОМУ ОБОРУДОВАНИЮ и Маслопрессам всех типов и по индивидуальным заказам.



350059, г.Краснодар, ул. Тихорецкая, 5, а/я 776

тел.: (861) 239-66-88, 275-30-57, факс: (861) 274-12-10

e-mail: ooomashinostroyitel@mail.ru www.mashinostroyitel.biz



ACT AGRI-CONTROL

Производитель, поставщик, интегратор технологического оборудования для промышленного хранения овощей

Климатическое оборудование

Являемся единственным официальным дилером и представительством американской компании BTU Ventilation



Г. Краснодар
8 800 300 49 50, 8-916-443-44-69
agricontrol.Ru Info@agricontrol.ru



**АГРОТЕХНОЛОГИИ
ПОВОЛЖЬЯ**

Строительство ангаров

- УТЕПЛЕНИЕ ППУ
- БЕСКАРКАСНЫЕ АРОЧНЫЕ СООРУЖЕНИЯ
- СИСТЕМЫ ВЕНТИЛЯЦИИ И ХОЛОДИЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Мы предлагаем полный спектр работ Замена бетонных полов Мы предлагаем полный спектр работ Замена бетонных полов Мы предлагаем полный спектр работ Замена бетонных полов Мы предлагаем полный спектр работ

г. Волгоград,
8 (8442) 50 44 99, +7 960 886 51 15,
+7 927 534 56 38 (отдел продаж)

агротехнологии-поволжья.рф
agrotathnologypovoljya@mail.ru



ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ!

- БОЛЕЕ 500 НАИМЕНОВАНИЙ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ К ТРАКТОРАМ МТЗ-80/82/320/1221 И ДР.
- МАРКИРОВКА ПРОДУКЦИИ ЗАЩИТНЫМ КОДОМ
- ПОЛНЫЙ КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА
- ГАРАНТИЯ 1 ГОД НА АГРЕГАТНЫЕ ИЗДЕЛИЯ
- ЭРГОНОМИЧНАЯ УПАКОВКА
- ПОДРОБНАЯ ИНСТРУКЦИЯ ПО УСТАНОВКЕ И ЭКСПЛУАТАЦИИ НА АГРЕГАТНЫЕ ВИДЫ ПРОДУКЦИИ
- МАКСИМАЛЬНАЯ КОМПЛЕКТАЦИЯ (КРЕПЕЖ, ПРОКЛАДКИ И Т.Д.)
- НЕКОТОРЫЕ ВИДЫ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ, НЕ ИМЕЮЩИЕ АНАЛОГОВ НА ТЕРРИТОРИИ РФ



СПРАШИВАЙТЕ ПРОДУКЦИЮ M Master Part В ВАШИХ РЕГИОНАЛЬНЫХ МАГАЗИНАХ

PROFESSIONAL M Master Part Professional

**КОМПЛЕКТЫ СЦЕПЛЕНИЯ ЛЕПЕСТКОВОГО ТИПА:
МУФТА + ДИСК СЦЕПЛЕНИЯ + ОТВОДКА***



- НЕ ТРЕБУЮТ РЕГУЛИРОВКИ
- РЕСУРС В 10 РАЗ БОЛЬШЕ СТАНДАРТНОГО
- ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ КОМПЛЕКТАЦИИ

МТЗ-80/82/1221/МАЗ/ЗИЛ/Т-150

*УТОЧНЯЙТЕ КОМПЛЕКТАЦИЮ У ПРОДАВЦА!

ТЯГА ЦЕНТРАЛЬНАЯ, РАСКОС



УСИЛЕННЫЕ!



ТОРМОЗНЫЕ ДИСКИ



**ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ ДИСКИ СЦЕПЛЕНИЯ
ДЛЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ**

- для МТЗ-80, МТЗ-82, МТЗ-320, МТЗ-1221, МТЗ-2022, МТЗ-2522, ДТ-75, Т-16, Т-25, Т-40, Т-130, Т-150, Т-170, ЮМЗ-6
- С МЕТАЛЛО-КЕРАМИЧЕСКИМИ И БЕЗАСБЕСТОВЫМИ НАКЛАДКАМИ

ELECTRON

M Master Part Electron | Электрика

СТАРТЕРА, ГЕНЕРАТОРЫ

**1 ГОД
ГАРАНТИЯ**



БОЛЕЕ 50 НАИМЕНОВАНИЙ!



ФАРЫ, ФОНАРИ, СВЕТОВЫЕ БАЛКИ LED

M Master Part

ПРОИЗВОДИМ ТАКЖЕ:



- РУЛЕВЫЕ ТЯГИ И НАКОНЕЧНИКИ В СПЕЦПОЛИМЕРЕ
- ПАТРУБКИ РАДИАТОРА СИЛИКОНОВЫЕ
- ТОПЛИВОПРОВОДЫ ■ ШЛАНГИ ■ РЕМНИ КЛИНОВЫЕ
- ТРУБКИ ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ ■ РЕМКОМПЛЕКТЫ
- ЛЕНТЫ ТОРМОЗНЫЕ ВОМ С ТЕКСТИЛЬНЫМ ФЕРАДО
- КРЫШКИ ВОМ ■ МЕТИЗНАЯ И КРЕПЕЖНАЯ ПРОДУКЦИЯ
- СИСТЕМЫ ВЫПУСКА ГАЗОВ И ГЛУШИТЕЛИ ■ ДЕТАЛИ ДВС
- КОВРИК САЛОНА ■ КОМФОРТАБЕЛЬНОЕ СИДЕНИЕ
- РАДИАТОРЫ ВОДЯНОГО И МАСЛЯНОГО ОХЛАЖДЕНИЯ
- ВОДЯНЫЕ НАСОСЫ ■ ТОПЛИВНАЯ АППАРАТУРА
- ВАЛЫ КАРДАННЫЕ (В АССОРТИМЕНТЕ)
- НАСОСЫ-ДОЗАТОРЫ ■ ДЕТАЛИ НАВЕСКИ



M Master Part
Запасные части для профессионалов!

HYDRO

Гидравлика в ассортименте

НАСОСЫ ШЕСТЕРЕНЧАТЫЕ ТИПА НШ



Ремкомплект в подарок!

1 ГОД
ГАРАНТИЯ

Р80 / РП70
ГИДРОРАСПРЕДЕЛИТЕЛИ

ГИДРОЦИЛИНДРЫ

БОЛЕЕ **30**
НАИМЕНОВАНИЙ!



на втулке

на подшипнике (ШС)

ПОЛНЫЙ
КОМПЛЕКТ



ПЕРЕОБОРУДОВАНИЕ ГУРА

А также:

ГИДРОРАСПРЕДЕЛИТЕЛИ • НАСОСЫ-ДОЗАТОРЫ • ЦИЛИНДРЫ ГИДРАВЛИЧЕСКИЕ
БРС СОЕДИНЕНИЯ И ПЕРЕХОДНИКИ • АКСИАЛЬНО-ПОРШНЕВЫЕ НАСОСЫ
КРАНЫ И ДИВЕРТОРЫ • РУКАВА ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ  **TRITON**

Эксклюзивный дистрибьютор торговой марки M Master Part:
ООО «ЭТАЛОН», МО, г. Одинцово, ул. Внуковская, 9
Тел.: +7 (495) 979-79-52 e-mail: etalonmarket57@gmail.com
www.etalon-agro.ru





ООО НПФ «Технофарм» - дистанционное лечение и гуманные средства отлова бродячих и диких животных

ООО НПФ «Технофарм» создано в 1991 году. На предприятии постоянно ведутся разработки эффективных средств и оборудования для различных направлений, где необходимо использовать специальные знания. В основе всех разработок — богатый опыт не только сотрудников фирмы, а и опыт отечественных предприятий и зарубежных фирм: НИИ Машиностроения, Кировского ВНИИ Охотничьего хозяйства и звероводства, Ижевского и Златоустовского механических заводов, ГУП «Инженерный центр-Полигон»; Telinject, Германия; CupChur, США и других.

Небольшой, но дружный коллектив фирмы «Технофарм» - заслуженный обладатель большого количества наград. В 2010, 2011 и 2012 годах предприятие становилось лауреатом и дипломантом Всероссийского конкурса программы «100 лучших товаров России», в 2010 году - награждено золотой медалью «Innovations for investments to the future» Американско-Российского Делового Союза. В 2014 году фирма стала победителем Межрегионального конкурса «Лучшие товары и услуги Поволжья», по результатам национального бизнес-рейтинга удостоено почетного звания «Лидер России 2015». НПФ «Технофарм» неоднократный дипломант Премии Нижегородской области имени И.П. Кулибина. Более чем на два десятка технических решений получены патенты на изобретения и полезные модели.



ООО НПФ "Технофарм" - разработчик и производитель устройств и механизмов для дистанционного лечения и гуманного отлова животных. Практически все разработки предприятия выполнены на мировом уровне и защищены патентами, а некоторые не имеют аналогов в мировой практике и являются оригинальными в своей области применения; отмечены многочисленными грамотами, дипломами, медалями и призами на российском и международном уровнях.

ООО «Научно-производственное предприятие «Техно-

фарм» - ведущая специализированная компания в России по содействию в оказании помощи диким и домашним животным, птицам, млекопитающим, а также по защите, в определенных обстоятельствах, человека от агрессивных действий в отношении него со стороны животного мира.

На базе разработки для спецподразделений МВД (изделие «НЕВОД-сетемет») широко используется для отлова животных и птиц выпускаемое средство сковывания движений биологических объектов-ССД. Нашли широчайшее применение, как в России, так в ближнем Зарубежье, разработанные в НПФ «Технофарм» средства дистанционной инъекции животных с целью их лечения и гуманного отлова: «летающие» шприцы и дротики, которые могут использоваться с различной стандартной пневматикой на дальность до 50 метров. Также в последнее время используются, ввиду простоты конструкции и легкости в обращении, выпускаемые фирмой механические орудия отлова животных — сетевые ловушки и всевозможные захваты с петлями. Заказчиками данной продукции фирмы «Технофарм» являются зоопарки, цирки, дельфинарии, страусиные фермы, охотничьи хозяйства, зверофермы, заповедники, заказники.

При использовании вышеперечисленные устройства не исключают, а взаимно дополняют друг друга. Следует отметить, что все эти устройства не являются оружием и не требуют регистрации в правоохранительных органах. С 1995 года продукция предприятия поставляется на более чем 4000 предприятий и организаций всех регионов России, республик Белоруссии и Казахстана. В перспективе у фирмы — развитие отношений с другими государствами — бывшими республиками СССР. Но все же в приоритете фирмы — продвижение своей продукции на российском рынке.

Источник: <http://tehnofarm.com>

По вопросам приобретения вышеуказанных средств отлова животных обращаться:
ООО НПФ "Технофарм"

606010 Нижегородская область, г.Дзержинск, а\я 34
тел/факс +7(8313) 35-33-80, 35-33-81
моб.тел. +7(951) 909-53-19

E-mail: tehnofarm@yandex.ru, www.tehnofarm.com





Агро Азбука

**МИКРОБИОЛОГИЧЕСКОЕ НЕЙТРАЛЬНОЕ СРЕДСТВО
ДЛЯ ВСЕХ ВИДОВ СЕМЯН
ЦВЕТА КРАСОК: СИНИЙ/КРАСНЫЙ/ЗЕЛЕНый/СЕРЕБРЯНЫЙ
ОСТАЛЬНЫЕ ЦВЕТА ПОД ЗАКАЗ**



КРАСКА ДЛЯ СЕМЯН

ООО ТД «АГРО АЗБУКА»
115093, г. Москва,
ул. Большая Серпуховская, д. 44,
эт. 3, пом. 1, комн. 19 (РМЩ2)
тел. : +7 495 979 98 98 , +7 966 328 00 28
e-mail: agro.rus@bk.ru , www.ag-rus.ru



www.ams18.ru

ООО «АгроМолСнаб»

Удмуртская Республика, г. Глазов, ул. Советская, д. 51, стр. 7

Тел.: +7-912-445-36-23, +7-950-152-22-16

E-mail: molsnab18@bk.ru



ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЖИВОТНОВОДЧЕСКИХ КОМПЛЕКСОВ



ПРОИЗВОДСТВО • МОНТАЖ • СЕРВИС

ВАЛКОВАНИЕ ИЛИ ПРЯМОЕ КОМБАЙНИРОВАНИЕ – ЧТО ЛУЧШЕ ПРИ УБОРКЕ РЫЖИКА МАСЛИЧНОГО

Рыжик масличный – интересная культура с широкой возможностью использования его семян, хорошо растет на малоплодородных землях, успешно интегрируется в различные системы севооборота и совмещения культур, например, с подсолнечником. Однако, остается вопрос уборки, учитывая размер семян рыжика. Команда исследователей из Франции и Италии поставила экспериментальный опыт, чтобы выяснить разницу между валкованием и прямым комбайнированием.

Портал AgroXXI.ru ознакомился со статьей, опубликованной командой ученых из итальянского Исследовательского центра CREA в области инженерии и агропродовольственной переработки и французского института ARVALIS, по поводу способов уборки рыжика масличного, или камелины: «Рыжик масличный, учитывая его приспособляемость к различным климатическим и почвенным условиям, может способствовать повышению устойчивости сельскохозяйственных систем, и по этой причине выращивается во многих регионах мира на европейском, азиатском и американском континентах.

Рыжиковое масло может использоваться как в качестве источника пищи в рационе человека, в кормопроизводстве и в промышленных целях: техническое масло, биодизель, смазочные материалы и т.д.

Сбор семян рыжика представляет собой одну из самых больших проблем в общем цикле выращивания культуры из-за уменьшенного размера семян (масса 1000 семян составляет около 0,8–1,8 г), что требует правильной настройки комбайна.

Семена рыжика можно собирать либо прямым комбайнированием, либо обмолачивать после естественной сушки в валках. Результаты предыдущих исследований показали, что комбайн, оснащенный зерновой жаткой, при правильной настройке пригоден для уборки семян рыжика и удобен для фермеров и подрядчиков, которые используют рыжик в системах севооборота с озимыми зерновыми, поскольку одна и та же машина применима для обеих культур.

Метод валкования обычно применяют в случае неравномерности созревания, однако, в некоторых исследованиях сообщалось о потере семян до 11% после валкования. И наоборот, в других исследованиях валкование рекомендуется, чтобы защитить урожай от несвоевременных погодных явлений. Современная научная литература по этому поводу противоречива, таким образом, настоящее исследование было направлено на сравнение различных стратегий уборки рыжика, чтобы определить следующее: (i) оценить, какая стратегия более эффективна в сокращении цикла сбора урожая, (ii) оценить потери семян и влияние на урожайность рыжика, (iii) оценить связанные с этим затраты.

Экспериментальное поле располагалось на юге Франции, примерно в 30 км к югу от Тулузы. После выращивания пшеницы твердых сортов в сезоне 2021–2022 гг. был высеван рыжик зерновой сеялкой шириной 6 м (40 рядов) из расчета 8 кг/га (что соответствует 725 семян на кв.м) 15 ноября 2022 г. Семена высевали в первые сантиметры глубины почвы с междурядьем 19 см. При посеве внесено 60 кг азота с использованием гранулированного удобрения N 41 + 12 SO 3, ни фосфорные, ни калиевые удобрения не применялись. Норма внесения удобрений была выбрана на основе опыта другого исследования реакции роста рыжика. Никаких других операций перед сбором урожая не требовалось.

Для достижения целей исследования рыжик собирали двумя разными стратегиями: валкование, когда рыжик уже достиг максимальной урожайности и содержания масла (SW); прямое комбайнирование при полной зрелости семян (DC). Для этого экспериментальное поле было разделено на две части, чтобы применять обе обработки в одинаковых условиях и исключить внешние факторы, такие как климат и погодные условия.

Цель исследования была установлена на уровне влажности семян $35 \pm 5\%$. В процессе созревания рыжика постоянно контролировали влажность семян для выявления момента валка и уборки комбайном.

Валковка осуществлялась валковой машиной мощностью 85 кВт с жаткой длиной 5,4 м. Эта машина подходит для валкования больших площадей. Фактически, ее характеристики делают ее особенно подходящей для валкования культур, которые в зрелом возрасте имеют высокую плотность, например, культур, принадлежащих к семейству Brassicaceae.

Высота валка была установлена как можно выше (т. е. 20 см от земли), чтобы обеспечить циркуляцию воздуха внутри валка и ускорить процесс высыхания. Уборку предварительно уложенной биомассы осуществляли комбайном мощностью 260 кВт, оснащенным зерновой жаткой длиной 6,60 м. Урожайность определялась количественно путем выгрузки семян, собранных комбайном, на весы на уровне фермы. За период от валка до уборки комбайном на опытном поле выпало 10 мм осадков, в том числе 5 мм накануне уборки урожая. Эти дожди не повлияли на потери семян, высыхание биомассы или гниение.

При прямой уборке использовался тот же комбайн. Были рассчитаны рабочая производительность, себестоимость и потери семян, связанные с каждым способом уборки.

Фактически, операция валкования была очень эффективной для сушки урожая благодаря используемой машине и высоте скашивания, что привело к сокращению цикла сбора урожая рыжика на 11 дней, не влияя при этом на содержание влаги в семенах при уборке и, следовательно, на качество семян. Однако, этот способ показал более высокие затраты по сравнению с прямым комбайнированием, поскольку использовались две машины, а не одна.

Оценка потерь семян на этапе сбора урожая является фундаментальным аспектом, который следует учитывать, поскольку это способствует снижению доходов фермеров и подрядчиков. Поэтому потери семян должны быть как можно меньшими. Здесь не было обнаружено статистически значимых различий между потерями семян при двух обработках и типами биомассы – стоящая или заваленная. Дальнейшие работы будут направлены на изучение стратегия совмещения рыжика с подсолнечником».

Источник: <https://www.agroxxi.ru>



ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ, ГИДРОГЕОЛОГИЧЕСКИЕ, ИНЖЕНЕРНО-ГЕОЛОГИЧЕСКИЕ И ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ:

- Разработка проекта на бурение водозаборной скважины, с последующим получением лицензии на пользование недрами
- Разработка проекта ЗСО водозабора, в том числе технический отчет кадастрового инженера по ЗСО, программа производственного контроля по воде.
- Разработка Программы мониторинга ГС. Получение лицензии на пользование недрами субъектного уровня
- Получение лицензии на пользование недрами Федерального уровня
- Разработка проекта геолого-разведочных работ
- Оценка запасов подземных вод
- Подготовка технологических схем эксплуатации водозаборов [мин. вода]
- Подготовка технических проектов эксплуатации водозаборов, опытно-промышленной эксплуатации
- Подготовка проектов ликвидации и консервации водозаборов
- Гидрогеологическое сопровождение производственной деятельности, сдача г/г отчетности 4ЛС, 2ТП водхоз, мониторинг, форма 3
- Разработка проекта рекультивации земель после свалок или нарушения рельефа
- Экологический аудит, сопровождение ГЭЗ
- Расчет ущерба, нанесенного водному объекту
- Расчистка, дноуглубление водных объектов
- Разработка ПСД на пруды-накопители, охладители, отстойники
- Разработка ПСД на ливневые системы
- Разработка мероприятий по защите территории от подтопления, затопления ПСД на ливневые системы
- Разработка хранилищ под навоз. Жидкую и твердую фракцию
- Выполнение работ по разработке и согласованию декларации ГС
- Разработка проекта рекультивации земельного участка в местах скопления несанкционированной свалки (юр. и физ. лица)

- ✓ **Оформление нормативно-исполнительной документации на перечисленные работы** (проекты, сметы, технические паспорта, геологические отчеты с утверждением)
- ✓ **В строительстве:** разработка раздела 8 «Перечень мероприятий по охране окружающей среды».
- ✓ **Содействие заказчику в получении всей необходимой разрешительной документации**



ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НАШЕЙ КОМПАНИИ ОТЛИЧАЕТ КОМПЕТЕНТНЫЙ И ДЕЛОВОЙ ПОДХОД К РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ, ОСНОВАННЫЙ НА ОПЫТЕ И ПРОФЕССИОНАЛИЗМЕ СОТРУДНИКОВ

«Мой девиз – зарабатывать деньги с людьми, а не на людях!»

Генеральный директор АО Завод «ТагМаш»
Алексей Ушаков.

Своей жизненной позицией делится генеральный директор предприятия АО Завод «ТагМаш» Алексей Александрович Ушаков.

АО Завод «ТагМаш» было создано в середине 1990-х гг. на платформе Таганрогского котельного завода. Алексей Ушаков возглавил предприятие в 2004 г. Великолепный управленец и организатор производства, Алексей Александрович считает, что руководитель, который душой болеет за возрождение области, должен сделать все от него зависящее, чтобы придать своему предприятию высокий статус.

Направления работы Таганрогского завода «ТагМаш» – проектирование, расчет, изготовление, доставка, демонтаж и монтаж, утепление и подключение емкостного оборудования и металлоконструкций общего назначения. Предприятие укомплектовано грамотными, умелыми кадрами, работающими высоко-

профессионально, готовыми выполнять поставленные задачи. ИТР и рабочие берутся за любое дело еще и потому, что рядом в цехах находится генеральный директор Алексей Ушаков, такой же виртуозный мастер своего дела, показывающий пример.

– Предприятие – это мой колхоз, и я должен быть в нем полноценным председателем, который умеет работать на площадке, как и каждый рабочий, – считает руководитель.

Будучи опытным предпринимателем, он не скрывает, что без прибыли развитие производства невозможно:

– И все же со всей ответственностью хочу отметить, что для меня люди остаются на первом месте. Ни разу, несмотря на возникающие трудности в связи с

мировым экономическим кризисом, мы не задержали зарплату, ни разу не останавливали производство. Избирали временно такие формы работы, которые помогали нам выжить, вплоть до того, что продавали продукцию по заниженной цене. Сегодня наши производственные процессы максимально оптимизированы, предполагают минимальное количество специалистов, но их на 30% больше, потому что люди должны быть трудоустроены, материально обеспечены, чтобы кормить свои семьи. Сохраняю коллектив, все трудовые процессы на нашем заводе дополнительно стимулируются, всем работникам оказывается гуманитарная поддержка, для коллектива организованы бесплатные обеды и выезды на отдых (рыбалка, охота, пейнтбол и т. д.). В том, что наше предприятие достигло успехов, огромная заслуга людей. Мой девиз – зарабатывать деньги с людьми, а не на людях! И жизнь показала, что такая позиция верна.

Алексей Ушаков – образец перспективного руководителя и настоящего патриота Ростовской области. Он и его команда не только развивают предприятие, но и вносят значительную лепту в восстановление промышленности по всей России и странам СНГ.

– Ресурс человеческих сил и возможностей неисчерпаем, – говорит генеральный директор АО Завод «ТагМаш». – Главное – знать, ради чего ты трудишься, ставить и на практике решать с полной отдачей задачи, реализация которых послужит добром делу, сделает жизнь окружающих качественнее, а родной город и район – краше. В любом бизнесе очень важны порядочность и взаимовыручка. Мне в свое время очень помог известный предприниматель, руководитель компании ООО МП «СОЮЗстрой» Артур Медведев. И я тоже стараюсь помогать тем, кто рядом, кто в меня верит. Когда-то начинал трудовой путь в рукавицах и сапогах, и, образно говоря, не сниму их до тех пор, пока в моих знаниях, опыте, силах будут нуждаться коллектив, Ростовская область, Россия. Благодарю родной коллектив за самоотверженный труд на благо родины!

У АО Завод «ТагМаш» сегодня есть все, чтобы расти и развиваться дальше – техническая оснащенность, управленцы, рабочие, ИТР, сплоченные единой идеей. Алексей Александрович Ушаков говорит о завтрашнем дне предприятия уверенно и с оптимизмом.





АО Завод «TagMash» является проектно-конструкторским
производственным предприятием

Мы разрабатываем и выпускаем следующую продукцию:

- Водонапорные башни системы «Рожновского» 15 м³, 25 м³, 50 м³, 160 м³. Резервуары, емкости, цистерны: пожарные, накопительные, конденсатные (под воду, хознужды, масло, щелочи, химию и ГСМ), горизонтальные РГСн, РГД, вертикальные РВС и подземные РГСп, ЕП, ЕПП
- Силосы, бункеры для сыпучих материалов, башни сотовой связи, дымовые трубы, газоотводы, кессоны, воздухо- и маслосборники, баки конденсатные, баки-аккумуляторы для горячей воды и другое оборудование по рабочей документации заказчика либо по собственноразработанным чертежам на основе технического задания

• Проект • Расчет • Изготовление • Доставка • Демонтаж
• Монтаж • Утепление • Подключение



Вся продукция сертифицирована, соответствует ГОСТ и ТУ.

Большой ассортимент продукции,
доставка в любой регион
России и СНГ.

Срок
изготовления
3-5 дней!!!



347905, Россия,
г. Таганрог (а/я 32), ул. Ленина, д. 220
Тел.: 8-800-500-34-69 мн.г. (звонок бесплатный из всех регионов РФ).
Тел./факс: 8 (8634) 693-717, мн.г. (круглосуточно) г. Таганрог.
Тел./факс: 8 (863) 298-02-38 мн.г. г. Ростов-на-Дону.
Тел./факс: 8 (495) 646-86-17 мн.г. г. Москва.

www.TagMash.ru

ОРОШЕНИЕ – ВАЖНЫЙ ИНСТРУМЕНТ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ.

Орошение является одним из наиболее важных аспектов сельского хозяйства в России и не только. Это процесс, при котором растения получают воду из источников, таких как реки, озера, подземные воды и другие источники, с помощью системы полива. Орошение является неотъемлемой частью сельского хозяйства, так как оно позволяет увеличить урожайность и качество продукции, а также снизить затраты на производство.

Одной из главных проблем, которые решает орошение, является недостаток влаги в почве. В России большинство регионов имеют ограниченный доступ к водным ресурсам, что затрудняет производство сельскохозяйственной продукции. Орошение позволяет решить эту проблему, обеспечивая растения водой в течение всего периода вегетации.



Орошение (ирригация) — подвод воды на поля, испытывающие недостаток влаги, и увеличение её запасов в корнеобитаемом слое почвы в целях увеличения плодородия почвы. Орошение является одним из видов мелиорации. Орошение улучшает снабжение корней растений влагой и питательными веществами, снижает температуру приземного слоя воздуха и увеличивает его влажность. Цель Орошения – предотвратить засухливость почвы за счет восполнения дефицита влаги.

Орошение полей — это одно из самых важных условий плодородия. Обеспечение растений жидкостью влияет на проходящие в них химические процессы, воздушный и температурный режим, функционирование почвы на уровне микробиологии.

Климат на большей части территории России, как известно, континентальный и достаточно засушливый. Поэтому получить хороший урожай пропашных культур, таких как картофель, овощи, сахарная свекла, кукуруза, подсолнечник и т. д., в нашей стране можно только при их регулярном поливе. Поддержание запасов влаги в вегетационный период расте-

ний на оптимальном уровне влияет на качество продукции растениеводства, а также позволяет увеличить урожайность культур на 15–30 % (в зависимости от почвенно-климатических условий региона), в засушливых условиях сухостепной зоны – в 3–4 раза, а следовательно сельскохозяйственным предприятиям увеличить свою прибыль.

Планируя систему орошения, следует предусмотреть то, что нечастые и небольшие поливные объемы воды малоэффективны, не обеспечивают достаточное увлажнение земли, также как и излишние поливы могут привести к негативным последствиям. Наилучшего увлажнения можно достичь в случае грамотного подхода к планированию поливной системы. Для достижения правильного режима подачи воды необходимо учесть структуру почвы, ее водопроницаемый индекс, химический состав, тепловой показатель и аэрацию.

Для создания благоприятного увлажнения земли в период вегетации определяется специальный режим полива, то есть сочетание показателей: количества, сроков полива и объемов жидкости. Он должен создавать в почве необходимый для соответствующей культуры гидробаланс в конкретных климатических условиях и хозяйственных целях.

Поливной режим любой культуры в определенных агроклиматических условиях должен соблюдать следующие требования:

1. Потребность растений в воде в определенный период их развития, а в отношении плодовых культур еще и получение высокой урожайности при определенной агротехнике с добавлением удобрений в определенные периоды.
2. Осуществление точного регулирования водного, питательного, солевого и температурного режимов почвы.
3. Повышение плодородия почв, недопустимость эрозии, излишнего затопления, то есть заболачивания и засоления земель.

Следовательно, для определения режима полива той или иной культуры необходимо знать общий объем поливной воды, который необходим растениям за период вегетации при предполагаемой (или используемой) агротехнике и природных условиях. Этот объем воды может быть определен по результатам анализа климатических, почвенных и некоторых иных условий.

В заключение скажем, что орошение является важным инструментом для сельского хозяйства в России. Оно позволяет решить проблемы с недостатком воды, увеличить урожайность и качество продукции, а также имеет экологические преимущества. В следующих статьях мы рассмотрим более подробно технологии орошения, экономические и правовые аспекты, а также примеры успешного использования орошения в России.



IRRIGATION TECHNOLOGIES

Уверенность в завтрашнем дне!

УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ВАС!

Только у нас в наличии на складе в Московской области дождевальные машины барабанного типа, длиной шланга от 300 до 500 м, дизельные насосные станции, шланги, соединения и фитинги. Обеспечьте свое сельхозпроизводство качественным оборудованием уже сегодня! Не упустите отличную возможность приобрести все необходимое для эффективного орошения по выгодной цене. Свяжитесь с нами прямо сейчас!

+7(495) 946-60-15, +7(925) 081-27-37
e-mail: sales@irtec-cis.ru



ПОСТАВКА РЕЗИНОВЫХ ГУСЕНИЦ ZIPTRACKS ДЛЯ ТРАКТОРОВ

- AGCO CHALLENGER MT 800 и MT 700
- JOHN DEERE 9000T, 8000 T, 9RT, 8RT
- BÜHLER
- CASE Quad Track и др.

Постоянное наличие на складе в г. Саратове

Доставка по всей России

Поставка под заказ 3-4 месяца по предоплате 20%

Скидки при заказе от 2 комплектов



ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ



ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ РЕГИОНАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ!
ООО «АГРО-ТЛ» г. Саратов
8 (987) 305 72 74 | 8 (987) 803 30 83 | WWW.ZIPTRACKS.RU



Компания НПО «Каскад»

проектирует, производит осуществляет монтаж и сервисное обслуживание автоматических систем и оборудование для тепличных хозяйств.



- ◆ Капельный полив
- ◆ Растворные узлы
- ◆ Электродосветка
- ◆ Микроклимат
- ◆ Подкормки CO₂ СИОД
- ◆ Измерение дренажа



Параметр	Единица измерения	Значение
рН	кл.	6.6
ЕС	мСм/см	6.6
Газооб.	мг/куб.м	0
Температура	гр.	0.0
Давление	бар	0.0
Степень влажности	%	0
Скорость ветра	м/с	0
Направление	градусы	0



НПО «Каскад»

Россия, Республика Марий Эл, г. Йошкар-Ола.
Тел. (8362) 24-00-02, 63-20-00
E-mail: dima@nprocascad.ru
www.nprocascad.ru

Отдел продаж:
+7 937 110-02-77

WEIHE: ВАША УВЕРЕННОСТЬ В ПОЛЕВОМ СЕЗОНЕ 2024

Предстоящий полевой сезон представляет собой значимый период в деятельности сельскохозяйственных организаций. Одним из главных аспектов, обеспечивающих готовность к полевому сезону, заключается в наличии качественной техники, способной выполнять тяжелые задачи. Дальновидный взгляд Weihe к развитию бизнеса на российский рынок, успешно проходит испытания временем. Тракторы Weihe, вышедшие на рынок в начале 2023 года, успешно дебютировали и служат предпочтительным выбором для аграрных организаций со всей страны. Сегодня Weihe предлагает широкий ряд моделей тракторов, которые отвечают самым разнообразным потребностям в сельском хозяйстве и других отраслях.

Одним из ключевых преимуществ тракторов Weihe является эффективная система, основанная на формировании конкурентоспособных цен на свою технику. Это позволяет компании установить цены на тракторы на уровне, доступном широкому кругу потребителей.

Другим фактором успеха является постоянное планирование поставки необходимых запчастей и своевременное сервисное обслуживание тракторов. Weihe постоянно уделяет существенное внимание поддержке своих клиентов, обеспечивая системность и оперативность в планировании поставки запасных частей. Это играет важную роль в процессе выполнения полевых работ, предотвращая возможные проблемы и помогает быстро решить проблемы и минимизировать простои.

Комфорт и удобство являются важными факторами, способствующими повышению производительности и эффективности деятельности сельскохозяйственных организаций. Поэтому тракторы Weihe имеют эргономичный дизайн и интуитивно понятные элементы управления, что делает их простыми в использовании даже для операторов, которые пересели с отечественной и архаичной техники. Также Weihe обладают комфортными кабинами, которые создают благоприятные условия для длительной и продуктивной работы.

Сердцем тракторов являются двигатели собственного производ-

ства «Weichai», которые являются примером мощного, экономичного и экологичного двигателя. Он удовлетворяет требованиям стандарту Евро3, обладает высокой мощностью, что позволяет ему эффективно выполнять сложные задачи в сельском хозяйстве. Особое внимание также уделялось унификации агрегатного навесного оборудования российских производителей и беспрепятственному использованию их на тракторах Weihe.

Сегодня Weihe расширяет свою дилерскую сеть и активно взаимодействует с более чем 20 компетентными и надежными партнерами из различных регионов, таких как: Нижний Новгород, Оренбург, Кемерово, Тюмень, Самара, Ставрополь, Курск, Челябинск, Орёл, Йошкар-Ола, Киров и другие. Weihe открыта для конструктивного сотрудничества, с целью обретения ценного опыта в сфере сельскохозяйственных технологий.

Покупка тракторов WEIHE — это не только инвестиция в надежный и производительный сельскохозяйственный инструмент, но и возможность расширить свои возможности и повысить эффективность работы Вашего предприятия в грядущем полевом сезоне 2024..

Источник: <https://www.agroxxi.ru>



KAMAZ-54901

- КОМФОРТАБЕЛЬНАЯ КАБИНА ШИРИНОЙ 2,5 М С РОВНЫМ ПОЛОМ
- ЭКОНОМИЧНЫЙ ДВИГАТЕЛЬ КАМАЗ МОЩНОСТЬЮ 482 Л.С.
- МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ СИСТЕМА С СЕНСОРНЫМ ЭКРАНОМ И НАВИГАЦИЕЙ
- МЕЖСЕРВИСНЫЙ ИНТЕРВАЛ ДО 120 000 КМ



КАМАЗ-ЛИЗИНГ

- ЛИЗИНГ НА 7 ЛЕТ
- СУБСИДИЯ ДО 850 000 РУБ.
- РАСПРОДАЖА КАМАЗ-5490 С ПРОБЕГОМ



ВоронежКомплект
официальный дилер

(473) 300-38-59
www.vapk.ru, office@vk.vapk.ru



ПРОГНОЗ ПРОИЗВОДСТВА МЯГКОЙ ПШЕНИЦЫ В ЕВРОСОЮЗЕ В 2024 ГОДУ ПОНИЖЕН

Чрезмерные дожди, которые уже затруднили посев в некоторых странах Евросоюза, по-прежнему вызывают беспокойство по поводу воздействия на потенциал урожайности.

Об этом пишет немецкий агроаналитик, эксперт зернового рынка д-р Олаф Зинке в статье, опубликованной в агрономическом сетевом журнале *Agrarheute.com*: «Весенний сев 2024 во Франции и Германии в настоящее время вызывает беспокойство, в частности, во Франции дождливые условия продолжают создавать проблемы для хода сева. На большей части территории Германии в последнее время однако стало немного суше, и посев и внесение удобрений снова стали возможными.

FranceAgriMer сообщает об очень медленном прогрессе в посеве ярового ячменя во Франции, крупнейшем производителе зерна в ЕС. Посевные выросли всего на один процентный пункт по сравнению с прошлой неделей и достигли 27% посевной площади в стране. Посевы твердой пшеницы во Франции также увеличились за неделю лишь на один пункт.

Состояние озимой пшеницы продолжает незначительно ухудшаться. Для 68% респондентов состояние пшеницы было оценено от «хорошего до отличного», что на 1 пункт ниже, чем на предыдущей неделе. Аналогичная ситуация и с озимым ячменем: 70% растений все еще находились в состоянии «от хорошего до очень хорошего».

Консалтинговая фирма *Strategie Grains* пересмотрела в сторону понижения прогноз производства мягкой пшеницы в Евросоюзе в 2024 году. Ожидается, что производство по-прежнему будет на 2,5% ниже прошлогоднего уровня после того, как посевная кампания была прервана дождем. *Strategy Grains* прогнозирует, что производство мягкой пшеницы в ЕС, основной зерновой культуры блока, составит 122,6 млн тонн, по сравнению с прогнозом в 122,7 млн тонн в январе и на 2,5% ниже прошлогоднего урожая в 125,8 млн тонн, говорится в ежемесячном отчете *Strategy Grains* по зерновым в ЕС.

Цены на зерно остаются низкими. Так, европейские цены на пшеницу упали до новых минимумов на прошлой неделе. И новая неделя также начинается с очень незначительного восста-

новления. Истекающий мартовский контракт торгуется всего по 184,50 евро (прим.ред. 18306,70 российских рублей) за тонну, а новый урожай 2024 торгуется по цене всего 202,25 евро (прим.ред. 20108,04 российских рублей). Это самые низкие цены на пшеницу с июля 2021 года – почти за три года.

Динамика цен на физическом рынке естественным образом следует за фьючерсными рынками, сообщают трейдеры и говорят о растущей обеспокоенности ритейлеров потерями производства зерна в ЕС из-за погодных условий.

Очень низкие цены в Черноморской зоне продолжают оказывать давление на европейские цены на пшеницу, пишут аналитики *Agritel*. Однако падение цен в Европе также заставляет некоторые страны-импортеры менять свои позиции, например, Алжир, который объявляет крупный тендер на закупку мягкой пшеницы с поставкой в июне.

Цены на кукурузу в ЕС стабильно падают. Улучшение условий выращивания в Аргентине и Бразилии остается заметным фактором снижения цен на кукурузу. Кроме того, существует новое давление со стороны дешевого украинского импорта.

Бразильская соевая конкуренция продолжает утверждаться на международном уровне и, таким образом, ограничивает возможное восстановление цен на сою. Улучшение условий роста в Аргентине также способствует тенденции к снижению.

По ценам на рапс идет незначительное восстановление. Цены на рапс вырастут до 415,50 евро/т (прим.ред. 41309,71 российских рублей) на бирже *EuropeXt* на май 2024 года. Новый урожай рапса августа 2024 вырастет до 417,50 евро (прим.ред. 41508,55 российских рублей) за тонну.

Вместе с тем компания *Strategy Grains* снизила прогноз урожая рапса в Европе в 2024 году на 100 000 тонн до 18,3 млн тонн по сравнению с 19,9 млн тонн в прошлом году».

Источник: <https://www.agroxxi.ru>

ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

БРАЗИЛЬСКИЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ



В НАЛИЧИИ!

В НАЛИЧИИ!

В НАЛИЧИИ!

В НАЛИЧИИ!

В НАЛИЧИИ!



Сигнализаторы загазованности для животноводства **Метан / угарный газ**

СЕРИЯ «ГАЗОТРОН»

создана с учетом
требований животноводства



- + Повышенная пылевлагозащита
- + IP65
- + Надежный отечественный производитель из кластера ОПК
- + Возможность объединения в цепь
- + Реле / вывод дополнительного сигнала
- + Перекрытие запорного клапана
- + Функция отключения аварийного звука для снижения воздействия на поголовье
- + Дополнительная защита сенсора
- + Быстросъемные соединения

**Надежная газовая безопасность
в сложных рабочих условиях**



АО «НПП «Алмаз»
(8452) 47-99-33 info@gazotron.ru
www.gazotron.ru



В БОРЬБЕ С ОПУСТЫНИВАНИЕМ МОНГОЛИЯ ВЫСАЖИВАЕТ БУРЯТСКИЕ САЖЕНЦЫ

В 2023 году объем экспорта продукции агропромышленного комплекса Республики Бурятия составил 25,3 млн. долларов, что превысило плановый показатель в 21,8 млн. долларов. Этот результат означает увеличение экспорта на 19,8 % по сравнению с показателем 2022 года.

Как отметила Лариса Сахьянова, начальник отдела инвестиций, начиная с 2017 года, Республика Бурятия активно занимается экспортом в рамках нацпроекта «Международная кооперация и экспорт». Целью является достижение объема экспорта сельскохозяйственной продукции в размере 22,7 млн долларов к 2024 году.

«По итогам 2023 года цель достигнута. Мы продолжим искать новые точки соприкосновения в различных направлениях с зарубежными странами и партнерами», - сказала Лариса Сахьянова.

Основные направления экспорта Республики Бурятия в сфере агропромышленного комплекса включают:

- поставка свинины в Монголию (до 2000 тонн ежегодно);
- продажа саженцев декоративных и плодово-ягодных культур в Монголию (20000 штук в год);
- экспорт племенного скота в Казахстан (за период с 2019 по 2021 год в Республику было отгружено 11153 головы племенного крупного рогатого скота казахской белоголовой и калмыцкой пород);
- поставки питьевой воды в Китай (4000 далеклитров в год);
- экспорт кондитерских изделий (200 тонн в год).

В 2020 году Республика Бурятия возглавила список российских регионов по объему поставок крупного рогатого скота в Казахстан.

Экспортная доля продукции, произведенной в республике, выросла с 5% в 2017 году до 30,8% в 2023 году благодаря поддержке национального проекта «Международная кооперация и экспорт».

Основной объем экспорта (до 90%) направлен в Монголию. Одним из успешных примеров является ИП Данзановой В.В., который уже 15 лет поставляет в Монголию саженцы плодово-ягодных и декоративных культур. Предприятие ежегодно награждается призовыми местами в премии «Экспортер года», что подчеркивает высокое качество продукции.

Руководитель питомника «Тохойские саженцы» Валентина Данзанова отмечает, что благодаря активному развитию сельского хозяйства и государ-

ственной поддержке, экспортный товароборот республики продолжает расти, несмотря на санкционные ограничения.

Надежда Данзанова рассказала, что в прошлом году поставки питомника в Монголию составили 23,5 тысяч саженцев, в 2024 году объемы поставок планируют увеличить.

«Нашим ближайшим соседям интересны именно наши разработки в этом направлении, из-за географической близости и схожих природно-климатических условий. С помощью государства мы решаем многие логистические и организационные вопросы, регулярно выезжаем за границу в составе делегации Правительства Республики Бурятия в Монголию для презентации нашей продукции», - отметила Надежда Данзанова.

Сегодня Монголия активно борется с опустыниванием своих территорий и в рамках национального экологического движения «Миллиард деревьев» приобретает саженцы плодово-ягодных и декоративных культур в России. Правительство страны предоставляет населению льготные кредиты для приобретения зеленых насаждений.

Бурятия обладает значительным экспортным потенциалом в поставках за рубеж овощей из теплиц (до 3000 тонн), семян зерновых культур (до 3000 тонн), конопляного масла, молодняка свиней (до 50000 голов), пшеничной муки и отрубей (до 2000 тонн), воды (до 10000 тонн) и т.д.

Добавим, что в текущем году общая посевная площадь в Республике Бурятия составляет 131,7 тыс. Га. Аграрии традиционно посеют зерновые, кормовые культуры, посадят картофель и овощи.

Впервые в сезоне 2024 масличные культуры засеют в больших объемах – это будут высокорентабельные яровой рапс и лен масличный. Также этой весной в Бурятии начнет свою работу первый завод по переработке рапса и льна. Завод активно закупает сырье в соседних регионах и готов выкупать урожай 2024 года у бурятских растениеводов.

Источник: <https://www.agroxxi.ru>

ИГОЛЬЧАТАЯ БОРНА-МОТЫГА БМТ-6

Игольчатая борона-мотыга предназначена для довсходового и послевсходового боронования посевов полевых культур с целью поверхностного рыхления почвы и уничтожения нитевидных проростков сорняков.

Эффективно использование мотыги и для весеннего боронования озимой пшеницы. Ротационные рабочие органы создают оптимальный фон (по воздухо- и влаго-проницаемости) для развития корневой системы растений любых культур, хорошо мульчируют верхний слой, разрушая почвенную корку, что способ-

ствует сохранению влаги.

Игольчатые бороны-мотыги являются одними из наиболее перспективных почвообрабатывающих орудий в зонах засушливого земледелия.

Их производительность на 15–50% выше, чем других орудий при более низком (в 2–4 раза) удельном расходе топлива. По некоторым данным при выходе иглы из почвы образуется микровзрыв, благодаря чему происходит нагнетание воздуха, и азот, содержащийся в нем, насыщает почву.



Производственный опыт показал, что после обработки бороной-мотыгой содержание азота в растениях находится на том же уровне обеспеченности, что и после внесения 100 кг/га аммиачной селитры.

Надежность подшипниковых узлов обеспечивает увеличен-

ный срок безотказной работы машины, а легкоъемные зубья рабочих органов повышают ее ремонтпригодность.

В конструкции предусмотрено транспортное устройство, что облегчает переезды с поля на поле, в том числе по дорогам общего пользования.

Технические данные	
Класс трактора	1,4...2
Масса (конструкционная), кг	1145
Рабочая скорость, км/ч	10,0... 20,0
Глубина обработки, см	до 8



Общество с ограниченной ответственностью «Таганрогсельмаш» (ООО «ТАГСМА»)

Адрес: 347939, Ростовская обл., г. Таганрог, Поляковское шоссе 20

тел./факс (8634) 64-13-44, тел. 64-06-18

сот. тел. 89286184320 E-mail:tagsma@mail.ru



Общество с ограниченной ответственностью «Таганрогсельмаш»

Предприятие изготавливает на собственном производстве и принимает заказы на поставку:



• Точный рассеиватель минеральных удобрений дисковый ТРУД-1Б (2Б) (производительность до 30 га/час)

• Приспособление 8-ми (12-ти) рядное для уборки подсолнечника ПРП-8(12) к зерноуборочному комбайну.

• Запасные части к сельхозтехнике согласно каталогу предприятия.

• Рассмотрим предложения по производству и поставке запасных частей к отечественной и импортной сельхозтехнике.

• Игольчатая борона-мотыга БМТ-6; 8,6; 12,13 предназначена для дождевого и послеуборочного боронования посевов полевых культур с целью поверхностного рыхления почвы и уничтожения нитевидных проростков сорняков



• Рыхлитель влагосберегающий навесной РВН-2; 3; 4 (ширина захвата 2,3;4;5м, глубина обработки до 45см)

• Рыхлитель влагосберегающий навесной РВН-2; 3; 4 (с приспособлением для внесения удобрений ПВУ-2;3;4)



На всю поставляемую технику предоставляется гарантия и сервисное обслуживание.

Приглашаем к сотрудничеству региональных дилеров



347939, Ростовская обл., г. Таганрог, Поляковское шоссе, 20-6
т.: 8 (928) 618-43-20, (8634) 64-13-44, 64-06-18
e-mail: tagsma@mail.ru

ПРОИЗВЕДЕН ПО ПРОГРАММЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ



AGRATOR DISK

ДИСКОВЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

НОВИНКА!



По заказу покупателей посевной комплекс можно оснастить гидрофицированным маркером, системой контроля высева, дополнительными следорыхлителями за колесами трактора.

AGRATOR DISK 9000
AGRATOR DISK 12000

Узкий бункер обеспечивает оптимальный обзор. Совершенно новая система складывания позволяет беспрепятственно передвигаться по дорогам общего назначения.



Российская Федерация, Республика Татарстан, с.Муслюмово, ул.Тукан, 33а
тел.: 8(85556)2-39-08, 2-43-59, сот. 8-939-396-83-44 e-mail: agromaster@mail.ru



ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ
AGROMASTER

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СООТНОШЕНИЯ
ИМПОРТНО-ЭКСПОРТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ
ИНТЕРНАЦИОНАЛЬНАЯ КОМПАНИЯ



СТРАНЫ ЕС ГОТОВЯТСЯ К ПРИТОКУ СЕЛЬСКИХ НАЕМНЫХ МИГРАНТОВ С УПРОЩЕНИЕМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Европейская комиссия поощряет целевую трудовую миграцию из третьих стран для сокращения нехватки рабочей силы в определенных областях квалификации. Комитет Европейского парламента по сельскому хозяйству и развитию сельских районов также призывает усилить интеграцию сезонных рабочих и мигрантов в местные сообщества.

Об этом пишет Уго Струна в статье, опубликованной на портале Euractiv: «Французское правительство включило сельское хозяйство в список секторов с «нехваткой кадров», чтобы облегчить набор неевропейцев, уже нелегально работающих во Франции, в рамках усилий по заполнению дефицита рабочей силы.

Добавление сельского хозяйства в список профессиональных секторов с «нехваткой кадров» было обещанием премьер-министра Франции Габриэля Атталя в ответ на недовольство фермеров. Это положение будет распространяться на наемных фермеров – животноводов, огородников, садоводов, виноградарей и лесоводов – так же, как на рабочие места в гостиничном бизнесе, общественном питании или строительстве.

FNSEA, крупнейший фермерский союз Франции, уже давно выступает за включение сельского хозяйства в дефицитные отрасли, чтобы заполнить часть из 70 000 свободных вакансий во Франции каждый год, особенно во время сбора урожая фруктов и овощей.

Профсоюз указал на то, что европейцы не желают трудиться на физически тяжелых и часто низкооплачиваемых работ. Теперь согласно указу, опубликованному во французском официальном журнале в субботу (2 марта), нелегальные мигранты, претендующие на получение разрешения, теперь должны доказать, что они находились во Франции в течение трех лет (вместо прежних 10), и представить 12 платежных ведомостей (вместо 24). После получения разрешения на работу выдается на возобновляемый период в один год.

Хотя левые партии, похоже, относятся к этому с осторожностью, решение французского правительства было категорически отвергнуто французскими крайне правыми из-за опасений, что оно будет способствовать массовой иммиграции из-за пределов Евросоюза. Для фермерского профсоюза FNSEA регулирование статуса рабочих-мигрантов обеспечит лучшую основу для сезонных контрактов и «избежит ситуаций, которые ставят работников в условия, морально неприемлемые для нашей профессии», по заявлению организации.

Другие страны ЕС аналогично предпринимают шаги по упорядочению статуса иностранных рабочих, чтобы восполнить нехватку рабочей силы.

Германия, которая планирует ежегодно привлекать 400 000 квалифицированных рабочих, одобрила план по предоставлению мигрантам без документов более легкого доступа к профессиональным языковым и интеграционным курсам.

«Во время Covid-19 Германия арендовала целые самолеты для доставки работников по сбору хмеля. Существует очень большой спрос и желание заполнить пробел в этих тяжелых работах, которые европейцы больше не хотят выполнять», - объяснила Euractiv Виржини Гиродон, директор по исследованиям в CNRS (национальный центр научных исследований в Париже).

По ее словам, Италия, где население стареет, также ввела специальные виды на жительство, чтобы стимулировать легализацию работников, уже находящихся в стране.

Тем временем Испания использует двусторонние соглашения со странами Союза арабского Магриба для организации приезда рабочей силы, добавила Гиродон.

Согласно отчету Европейского парламента, хозяйства в северных странах ЕС по-прежнему набирают в основном европейских рабочих из стран Восточной и Центральной Европы. Многие из 300 000 сезонных сельскохозяйственных рабочих в Германии, например, приезжают из Польши и Румынии.

В южной Европе, включая Францию, наблюдается тенденция найма работников из стран, не входящих в ЕС. По данным Генерального директората по делам иностранцев во Франции (DGEF), Франция выдала в общей сложности 22 000 разрешений на сезонную работу гражданам стран, не входящих в ЕС, по сравнению с 1 000 в 2012 году. Сегодня 75% французских сезонных рабочих являются марокканцами.

Хотя доля иностранных рабочих в сельскохозяйственном секторе ЕС остается низкой (менее 5%), сезонные рабочие – и, в частности, рабочие-мигранты – «играют важную роль в удовлетворении периодических пиков спроса на рабочую силу», заявили члены Европарламента и призвали страны ЕС лучше интегрировать труд мигрантов, что является «потенциальным решением проблемы исхода из сельских районов» европейцев».

Источник: <https://www.agroxxi.ru>

УралМеталлРесурс
Производство металлоизделий

ООО "УралМеталлРесурс»
г. Челябинск, ул. Агалакова, д. 38
8 (800) 201-52-77
info@pruzhina-metizdetal.ru
pruzhina-metizdetal.ru



ИЛЬШАТ ФАЗРАХМАНОВ: «В АПК БАШКОРТОСТАНА В ПРИОРИТЕТЕ БУДУТ СЕЛЬХОЗПЕРЕРАБОТКА, ЭКСПОРТ И РАБОТА С КАДРАМИ»

В конце марта в Уфе в выставочном комплексе «Экспо» состоится Агропромышленный форум и 34-я международная выставка «АгроКомплекс». Это мероприятие, заслуженно получившее статус крупнейшего агропромышленного события в стране, стало поводом обратиться к заместителю Премьер-министра Правительства Республики Башкортостан – министру сельского хозяйства Ильшату Фазрахманову с вопросами об итогах прошедшего 2023 года и об основных приоритетах года будущего.

– Ильшат Ильдусович, несмотря на последствия от санкций, не самые простые, судя по ЧС, погодные условия и рост ключевой ставки, складывается впечатление, что аграрии Башкортостана показали в итоге неплохие результаты. Это так? Как Вы в целом оцениваете итоги 2023 года для отрасли?

– Объективно рисков добавили и погодные условия, и усиливающееся санкционное давление, но, несмотря на весь этот негатив, сельхозпроизводителям республики удалось достичь хороших результатов. Были правильно расставлены приоритеты — в хозяйствах используется новейшая техника, современные инновационные подходы, и, конечно, в полной мере задействованы финансовые ресурсы, направленные в рамках господдержки.

В результате объём производства валовой сельскохозяйственной продукции, я имею в виду все категории хозяйств, по итогам 2023 года составил 255,7 миллиарда рублей. Вклад растениеводов был равен 93,7 миллиарда рублей, животноводов — 132 миллиарда рублей.

– Растениеводы в 2023 году оказались в непростой ситуации?

– Да, это так. В начале сезона из-за возвратных холодов распоряжениями Главы Башкортостана были введены режимы ЧС, а общая площадь гибели посевов сельскохозяйственных культур превысила 101 тысячу гектаров, ущерб в пересчёте на прямые затраты составил 1,4 миллиарда рублей. И несмотря на такие проблемы, по итогам 2023 года в республике было намолочено более 3,2 миллиона тонн зерна в чистом весе, мы вышли на среднюю урожайность в 19 центнеров с гектара. Из них озимые зерновые культуры составили 680 тысяч тонн, там урожайность оказалась даже несколько выше — 23,1 центнера с гектара. Это ниже урожайности 2022 года (34 ц/га), но заметно выше аналогичного показателя за 2021 год (15,8 ц/га).

– В 2023 году увеличились площади сахарной свёклы в республике, удалось собрать хороший урожай?

– Сахарную свёклу возделывали на площади 49 тысяч гектаров, накопили почти 1,7 миллиона тонн корнеплодов. Их средняя урожайность превысила 322 центнера с гектара — это выше показателя и 2022 года (313 ц/га), и 2021 года (270 ц/га), что не может не радовать.

Соответственно, двумя сахарными заводами — Чишминским и Раевским — переработано почти 1,5 миллиона тонн корнеплодов, произведено порядка 220 тысяч тонн сахара. Процесс продолжается.

– Судя по цифрам, животноводы внесли более высокую лепту в валовой региональный показатель?

– В животноводстве Башкортостана объём продукции составил 132 миллиарда рублей, что практически на уровне предыдущего года. По оперативным данным Минсельхоза

РБ, по итогам 2023 года в хозяйствах всех категорий реализовано на убой в живом весе 423,5 тысячи тонн мяса скота и птицы и 1,6 миллиона тонн молока. При этом надои молока на одну корову в сельскохозяйственных организациях по сравнению с 2022 годом выросли с 6,6 до 7,2 тысячи килограммов.

Среди лидеров по валовому производству молока назыву компании МФ «Урожай» (Аургазинский район, 40,2 тыс. тонн), «Северная Нива Башкирия» (Ермекеевский район, 34,1 тыс. тонн), «СП Базы» (Чекмагушевский район, 29,2 тыс. тонн), СП «Ашкадарский» (Мелеузовский район, 25 тыс. тонн), ООО АП имени Калинина (Стерлитамакский район, 24,8 тыс. тонн). Причём всем им удалось превзойти уровень прошлого года.

Кроме того, за 2023 год сельскохозяйственными предприятиями и КФХ Башкортостана произведено 784 тысячи тонн молока: рост составляет 103,5 процента к 2022 году.

– Ильшат Ильдусович, развитие сельского хозяйства региона во многом определяют инвестиции в техническое оснащение. Что Вы можете сказать о состоянии рынка сельхозтехники в Башкортостане?

– За прошедший 2023 год мы приобрели 562 трактора, 243 зерноуборочных комбайна, более 700 почвообрабатывающих и посевных машин и другой техники. Всего это почти три тысячи единиц техники на сумму 14,2 миллиарда рублей. Мы понимаем, что техническая и технологическая вооружённость определяет дальнейшее развитие отрасли. Любая остановка в развитии потенциально ведёт к утрате конкурентных позиций.

Хотя нужно отметить диспаритет цен, если вчера один трактор или комбайн по своей стоимости соответствовал десяти вагонам зерна, то сегодня речь идёт уже о 30 вагонах. Благо есть поддержка государства, так в качестве финансовых инструментов обновления парка техники аграриями активно привлекаются льготные инвестиционные кредиты. Трудности нас не пугают, в условиях ограничения поставок техники из Европы и США регион активно налаживает связи с Китаем, Индией, Турцией и другими странами. Надо ясно понимать, что целью введения санкционного режима являются попытки сдерживания производства конкурентоспособной сельскохозяйственной продукции, чего мы в Башкортостане допустить не можем.

– Есть ещё региональная комплексная программа обновления машинно-тракторного парка АПК? Она действует с 2011 года и предусматривает возмещение до половины затрат сельхозтоваропроизводителей республики на эти цели? Сколько аграриев воспользовались предоставленными возможностями?

– Эту программу вполне можно считать основным стимулирующим фактором для обновления техники. Ежегодно по ней получают государственную поддержку порядка более

750 сельхозорганизаций. Всего за время её действия из бюджета республики выделено 14,4 миллиарда рублей.

В результате такого активного обновления техники удалось остановить процесс сокращения машинно-тракторного парка, улучшить эффективность его использования и снизить нагрузку на единицу оборудования при выполнении основных видов механизированных сельскохозяйственных работ.

Несмотря на перечисленные позитивные тенденции, техническая обеспеченность основными видами техники аграриев республики пока ниже нормативных требований, поэтому поле деятельности в этом направлении широкое и потенциал роста здесь определённо ещё не исчерпан.

– *Инвестиционное развитие Башкортостана напрямую зависит от успешного международного сотрудничества. Открытие в октябре текущего года в регионе завода по производству оборудования для послеуборочной обработки зерна «Амкодор-Агидель» — отличный тому пример. Как скоро новыми возможностями смогут воспользоваться сельхозпроизводители нашего региона?*

– Рекордный урожай 2022 года наглядно показал недостаточную обеспеченность сельхозпредприятий республики зерносушилками, современным оборудованием для зерноочистки и хранения. Особого контроля требует ситуация в районах Зауралья и Северо-востока. Общая потребность предприятий АПК республики в комплексах по очистке и сушке зерна на ближайшие пять лет, по нашим данным, составляет 120 единиц, зерноочистительных машин понадобится более 500 единиц, есть необходимость в силосах для хранения зерна общим объёмом более 700 тысяч тонн. Соответственно, продукция построенного совместно с нашими белорусскими коллегами предприятия «Амкодор-Агидель» обещает быть высоко востребованной внутри республики. Уже есть первые заявки. Пилотные проекты по строительству зерносушильных комплексов будут реализовываться в ООО «А7 Агро-РБ» Балтачевского района и ООО СПК имени Салавата Мелеузовского района.

Хочу подчеркнуть, что в рамках республиканской программы обновления парка техники утверждены повышенные ставки субсидий на приобретение зерносушилок и зерноочистительных машин производства ООО «Амкодор-Агидель» в размере до 60 процентов. Кроме этого, открытие в республике завода даёт возможность нашим аграриям прорабатывать индивидуальные проекты оборудования в непосредственном контакте с конструкторами предприятия.

– *Ильшат Ильдусович, какими Вы видите дальнейшие перспективы развития сельского хозяйства в Башкортостане. На чём планирует делать акценты региональное аграрное ведомство в 2024 году?*

– Я неоднократно говорил, что основные инвестиции в агропромышленный комплекс республики необходимо направлять на производство молока и мяса, поскольку потенциально сектор животноводства позволяет получить большую рентабельность на сегодняшний момент, нежели растениеводство. Показатели 2023 года это только подтвердили.

Если коротко о приоритетах 2024 года — это сельхозпереработка, экспорт и, конечно, подготовка кадров.

Переработка потенциально сопряжена с большими доходами, поэтому необходимо как можно больше продукции с высокой добавленной стоимостью направлять на внешний рынок, предварительно удовлетворив потребности внутреннего рынка, конечно. Мы заинтересованы в том, чтобы увеличивать собственное сельхозпроизводство. Необходимо целенаправленно работать над повышением рентабельности агропромышленного комплекса республики.

В прошлом году, по данным Федеральной таможенной службы, аграрии Башкортостана экспортировали 700 тысяч тонн продукции в 44 страны мира на сумму около 340 милли-

онов долларов. Планку надо повысить и довести показатели экспорта продукции АПК Башкортостана до двух миллионов тонн и 500 миллионов долларов.

– *Традиционно весной Башкортостан становится площадкой для крупнейшего в России мероприятия аграрной направленности — международной выставки «АгроКомплекс» и Агропромышленного форума. Когда пройдёт мероприятие в текущем году? Раскройте, пожалуйста, основную тему форума.*

– Одно из крупнейших отраслевых событий в России пройдёт в Уфе в 34-й раз, с 26 по 29 марта 2024 года. Форум и выставка вместе представляют авторитетную площадку, которую эксперты считают одной из самых эффективных как для обсуждения актуальных вопросов отрасли, так и для расширения партнёрских отношений. Центральным событием деловой программы форума станет пленарное заседание, посвящённое трансформации, цифровизации, кооперации АПК.

Непосредственно на выставке ожидаем участия 400 компаний из 40 регионов России, зарубежных стран. Более 200 единиц техники будет выставлено на открытой площади.

Отдельное внимание будет уделено международной повестке. Предполагается, что в рамках трека «Поворот на Восток» представители Китая, Казахстана, Кыргызстана, Узбекистана, Беларуси обсудят перспективы развития отношений между странами и увеличения товарооборота. Для студентов профильных учебных заведений и учащихся аграрных классов будут организованы образовательные интенсивы и молодёжный форум «Территория профессионального роста для сельской молодёжи». Как видите, на форуме в фокусе внимание его участников будут те самые приоритеты, о которых мы сегодня говорили.

Елена СИНИЦЫНА

**ООО «ЧАФИТУ» ПРЕДЛАГАЕТ
СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ СЕМЕНА ЯРОВЫХ
КУЛЬТУР И ТРАВ ОТ ЭЛИТЫ ДО РСТ**

<p>ЯЧМЕНЬ ЯРОВОЙ: Вакула, Ратник, Приазовский 9, Прерия, Достойный, Щедрый.</p> <p>ПШЕНИЦА ЯРОВАЯ МЯГКАЯ: Дарья, Сударыня, Курьер, Злата.</p> <p>ПШЕНИЦА ЯРОВАЯ ТВЕРДАЯ: Донская элегия, Ясенка, Николаша.</p> <p>ТРИТИКАЛЕ ЯРОВАЯ: Укро, Хлебобор, Ровня.</p> <p>ОВЕС ЯРОВОЙ: Конкур, Скакун, Вятский [голозерный].</p> <p>ГОРОХ: Аксайский усатый, Фокор, Саламанка, Мадонна, Астронавт, Готик, Мадрас.</p> <p>ВИКА ЯРОВАЯ: Львовская 22, викоовсяная смесь 30/70.</p> <p>САФЛОР: Ершовский 4, Петрович, Волгоградский 15.</p> <p>НУТ: Приво 1, Галилео, Триумф, Волжанин 150.</p> <p>СОЯ: Фортуна, Припять, Арлета.</p> <p>ЧЕЧЕВИЦА: Пикантная, Данная.</p> <p>ПАИЗА: Красива.</p> <p>РАПС ЯРОВОЙ: Неман.</p> <p>ГРЕЧИХА: Дикуюль, Девятка.</p> <p>МОГАР: Стамога.</p>	<p>ЛЮПИН: Дега.</p> <p>ПРОСО: Квартет, Саратовское желтое, Золотистое, Саратовское 12, Харьковское 57.</p> <p>СОРГО ЗЕРНОВОЕ: Зерноградское 88, Перспективный 1.</p> <p>СОРГО-СУДАНКОВЫЙ ГИБРИД: Сабантуй, Навигатор.</p> <p>СОРГО САХАРНОЕ: Сажень.</p> <p>ЛЕН МАСЛИЧНЫЙ: ВНИИМК 620, Микс, Артем, Флиз, Фаворит.</p> <p>КОРИАНДР: Алексеевский 190, Арома.</p> <p>РЫЖИК ЯРОВОЙ: Дебют, Юбилар.</p> <p>ГОРЧИЦА ЖЕЛТАЯ: Виктория, Виват.</p> <p>ГОРЧИЦА БЕЛАЯ: Рапсодия, Ария.</p> <p>ПОДСОЛНЕЧНИК: Имми, Ампер, Клип - под гербициды.</p> <p>КУКУРУЗА: Краснодарская 194, 291, 385, Мамила.</p> <p>МНОГОЛЕТНИЕ И ОДНОЛЕТНИЕ ТРАВЫ: эспарцет, люцерна, суданская трава, кострец, фацелия, райграс, тимофеевка, овсяница, ежа, фестуллолиум, клевер и пырей.</p>
--	--

реклама

**Тел.: 8-928-908-05-63, 8-928-133-39-22
Сайт: terra61.ru e-mail: agrozi2@mail.ru**



ЛУЧШИЕ ПРАКТИКИ ДЛЯ РАБОТЫ В 2024 ГОДУ: КАК ПРОШЕЛ ПРАКТИКУМ ДЛЯ ДИЛЕРОВ И СОБСТВЕННИКОВ КОМПАНИЙ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ

В начале декабря в Москве прошел международный практикум для собственников и руководителей дилерских компаний в сельскохозяйственной отрасли. Участники из России и Казахстана на протяжении нескольких дней погружались в три объемных учебных блока: настройка бизнеса в новых реалиях, оптимизация финансов в компании, а также продвижение и позиционирование.

По словам организатора Практикума, компании GLOBALPAS-REDBRIDGE, для сегодняшнего рынка сельхозтехники знания и экспертиза именно по этим направлениям сейчас наиболее актуальны. В 2023 году весь рынок столкнулся с беспрецедентными вызовами: слабым спросом на сельхозтехнику, усилением конкуренции между дилерами, падающими продажами и растущими затратами. Поэтому все три дня спикеры Практикума рассказывали о том, как преодолевать сложности, сохранить бизнес и преуспеть в новых реалиях.

- «Рынок полностью обновляется, он становится принципиально другим. До 2022 года рынок «держали» по большей части крупные производители и дистрибьюторы сельхозтехники. Дилерам это, с одной стороны, облегчало ведение определенных бизнес-процессов, но вместе с этим были и ограничения, связанные, например, с невозможностью выхода за пределы одного региона или продажи конкурирующих брендов техники. Однако, базово иностранные производители сильно вкладывались в усиление и прокачку своих дилерских сетей. И вот в 2022 году, когда большинство таких производителей покинули рынок, вопросы, связанные с операционной, финансовой эффективностью и продвижением легли на плечи самих дилеров. За последние 1,5 года рынок уже очень сильно поменялся. Некоторые дилеры стали дистрибьюторами, некоторые начали выходить в новые регионы, где они раньше не вели свой бизнес, кто-то даже стал произво-

дителем. И все эти изменения неразрывно связаны с появлением новых управленческих команд, выстраиванием новых бизнес-процессов и необходимостью оптимизации бизнеса в целом. Поэтому сегодня очень хорошо работает формула «Кто был никем, тот станет всем», - прокомментировал Сергей Профатилов, Управляющий Партнер компании GLOBALPAS-REDBRIDGE, эксперт Практикума.

Участниками Практикума стали крупные производители, дистрибьюторы, дилерские компании разных размеров и из разных регионов России и Казахстана. Все компании объединило одно – каждая приехала решать конкретные задачи своего бизнеса, связанные с трансформацией команд, внедрением эффективно работающих систем и оптимизацией существующих процессов.

- «Аудитория Практикума подобралась очень заряженная, что ожидаемо, ведь подобные серьезные мероприятия, особенно если они идут несколько дней, привлекают, прежде всего, самых мотивированных участников рынка. Тех, кто не боится сомневаться в себе, смотреть правде в глаза, инвестировать и время, и деньги в свое развитие. Такие обучения важны по трем причинам. Первая – сегодня рынок требует такой трансформации и адаптации бизнеса, какой не требовал десятки лет до этого. И тех, некогда успешных, шаблонов и знаний, которые были у компаний вчера, уже недостаточно. Во-вторых, какие бы решения не принимал собственник или топ-менеджер компании, всегда есть определенные сомнения, неуве-

ренность, соблазн оставить все «как есть», ожидая, что жизнь в итоге подстроится под тебя. Такие тренинги, как текущий Практикум, являются мотивирующим спусковым механизмом, чтобы начать что-то менять. И третья причина связана с возможностью обмена опытом с коллегами по цеху: оторваться от операционки, рутины, пообщаться с представителями других компаний, поделиться лучшими практиками работы или тем, что не получается, узнать чужой опыт, который можно транслировать внутри своего бизнеса. Такие мероприятия - всегда триггер для большого количества позитивных изменений», - отметил Александр Алтынов, Председатель Правления АСХОД, эксперт Практикума.

- «Для нас самым важным было услышать новые идеи, которые помогут приспособиться к условиям работы в следующем году. Мы считаем себя новаторами, которые стараются применять в работе все самое прогрессивное. Особенно ценно было то, что в Практикуме участвовали наши партнеры, вместе с которыми мы сразу обсудили внедрение новых инструментов и составили план работы на будущий период. Еще одна уникальность подобных мероприятий в том, что можно получить развернутую обратную связь от экспертов-спикеров Практикума, задать все интересующие вопросы и расставить правильные акценты», - прокомментировал Ринат Амиров, коммерческий директор Zoomlion Heavy Industry Rus.

Учебная часть Практикума была поделена на три блока: организационная эффективность бизнеса, финансовая эффективность бизнеса, а также маркетинг и PR. Каждому блоку был посвящен полный день, на протяжении

которого спикер представлял теоретическую часть, после чего участники переходили к практической проработке материала. Это помогло им на месте проанализировать собственный бизнес, найти «болевые точки», посмотреть под другим углом на процессы и проконсультироваться с экспертами о существующих возможностях увеличения их эффективности.

- «Мы уже несколько лет работаем с компанией GLOBALPAS-REDBRIDGE и, в частности, с Сергеем Профатиловым. Поэтому часть информации, которая была представлена на Практикуме, мы не просто знаем, но успешно применяем в работе. Однако, несмотря на это, в каждый из трех дней тренинга было очень много и новой информации. Например, мы взяли в проработку вопрос послепродажного обслуживания, обозначили векторы, как можно его улучшить. Во второй день – финансовый блок – мы отметили, на что нужно обращать внимание в части бюджетирования, планирования, оборотных и внеоборотных активов, платежных календарей. У нас в компании всё это есть и работает, а на Практикуме мы поняли, как отшлифовать эти процессы и довести их до идеала. Подобные мероприятия всегда дают возможность посмотреть на процессы с новой стороны и подумать, как их можно исправить и пересобрать», – прокомментировал Игорь Вовченко, заместитель директора по продажам НТЦ.

Для тех, кто не смог посетить Практикум, организаторы уже анонсировали второй поток с полным повтором программы, который состоится с 1 по 3 апреля 2024 года.

Источник: <https://www.agroxxi.ru>



AMC
www.agro-ms.ru

+7 (863) 226-24-17
+7 (928) 111-89-21, +7 (928) 111-11-32

Ростовская область, г. Новочеркасск,
Харьковское шоссе, 10 корпус 841

www.agro-ms.ru info@agro-ms.ru

**РОССИЙСКИЙ ЗАВОД-ИЗГОТОВИТЕЛЬ
АВТОМОБИЛЬНЫХ ВЕСОВ**

ЮЖНАЯ АФРИКА НАМЕРЕНА РАЗВИВАТЬ ТРОПИЧЕСКОЕ КОНОПЛЕВОДСТВО

Глобальный интерес к выращиванию технической конопли растет, создавая возможности для африканских стран.

Конопля (*Cannabis sativa* L.) — многоцелевая техническая культура, которая в основном выращивается в регионах с умеренным климатом. Учитывая высокий потенциал экономической выгоды от семян и волокна, растет интерес к выращиванию конопли на многих территориях, включая африканские страны.

Конопля одно из самых ранних одомашненных растений, история выращивания которого насчитывает более 6000 лет, что подтверждается археологическими данными.

На протяжении развития многих цивилизаций конопля играла важную роль как многоцелевая культура и может рассматриваться как растение основного урожая в современном сельском хозяйстве. Это универсальная культура с высокой эффективностью использования ресурсов, низкими затратами, кроме того, обладает свойствами фиторе медиации деградированных ландшафтов. Сегодня, по оценкам, на мировом рынке доступно более 25 000 продуктов из конопли от пищевых до текстильных и строительных.

Собственно говоря, некоторые африканские фермеры давно освоили выращивание психоактивной разновидности конопли, однако, этот спорный урожай сопряжен с различными юридическими аспектами, в то время как техническая конопля приносит больше дохода за счет объемов производства и меньше головной боли с законодательством.

Если Южная Африка сможет войти в мировую отрасль коноплеводства, построив собственные перерабатывающие мощности и производя продукты из конопли, это сможет оживить национальную индустрию переработки, включая производство строительных конопляных материалов как для внутреннего, так и для внешнего рынка.

При том, что на мировом рынке доминируют сорта технической конопли для умеренного климата, есть несколько субтропических сортов и открыты селекционные перспективы. Например, дикая конопля из трех агроклиматических регионов Пакистана хорошо растет при температуре 16–27 °С. Кроме того, для оптимального производства технической конопли исследуются изменения генотипов, систем выращивания и вегетационных периодов, а также сочетания факторов.

Портал Food For Mzansi сообщает, что «две компании, Training Force и Cheeba Cannabis Training, объединили усилия, чтобы обучить и предоставить 100 местным фермерам в Восточной Капской провинции ЮАР всесторонние знания о выращивании технической конопли и ее разнообразных применениях.

Обучение, финансируемое Ассоциацией развития сельских районов Восточной Капской провинции, состоя-

лось в Учебном институте сельского и лесного хозяйства Форт-Кокс.

Курс, созданный совместными усилиями Training Force и Cheeba Cannabis Training, охватывал весь спектр знаний о конопле, от методов выращивания до промышленного применения и цепочки создания стоимости, связанной с производством. Участники получили представление о правовой базе конопляной промышленности, методах сбора и переработки, а также о множестве применений конопли в различных секторах.

Линда Сибото, директор и соучредитель Cheeba Cannabis Training, подчеркнула универсальность конопли и ее потенциальное влияние на различные отрасли: «Конопля имеет очень много разных применений: от текстиля, бумаги и продуктов питания до строительства, косметики и биотоплива. Она также поддерживает усилия по декарбонизации, выступая в качестве биоразлагаемой альтернативы пластику с множеством экологических преимуществ, включая связывание углерода, предотвращение эрозии почвы и улучшение биоразнообразия».

Программа обучения, разработанная совместно с Training Force, включала значительный практический компонент. Участники освоили практические навыки, такие как посадка семян, управление полями и низкотехнологичные приемы переработки, например, изготовление конопляных кирпичей и веревок.

«Эта уникальная программа, согласованная с национальным сертификатом AgriSETA в области растениеводства, является первой в стране и даст фермерам возможность развивать как цепочку создания стоимости, так и цепочку поставок вокруг производства промышленной конопли», добавила Сибото.

Южная Африка, с ее благоприятным климатом для выращивания конопли, готова использовать экономический потенциал, развитие сельских районов и подъем общества, связанный с растущей индустрией конопли. Признанная во всем мире как сектор с огромным потенциалом роста, конопля соответствует различным целям ООН в области устойчивого развития.

Дэниел Ореловиц, управляющий директор Training Force, подчеркнул влияние стратегического сотрудничества на местных фермеров. «Эта инициатива не только улучшает перспективы для местных фермеров, но также способствует диверсификации и устойчивости сельскохозяйственного ландшафта Южной Африки. Мы стараемся предоставить местным фермерам знания, навыки и инструменты, необходимые им для того, чтобы воспользоваться возможностями, предоставляемыми этой молодой и растущей отраслью», заключил он».

Источник: <https://www.agroxxi.ru>



• **Фитинги**

• **Штуцеры**

• **Переходники**

• **Шланги**

• **Трубки**



**Официальный
представитель в РФ**



Трубки ГОСТ
Характеристика
+/- 60°


Vozduhavto.ru - ООО "ШАР" производит поставку тормозных и топливных - фитингов, уголков тройников, переходников, шлангов и трубок для отечественных и импортных грузовых автомобилей автобусов, тракторов, прицепной и другой автоспецтехники из качественных Российских и импортных материалов согласно ГОСТ.


Являемся официальными поставщиками в региональные склады и автоцентры запасных частей к автомобилям КамАЗ, МАЗ, НефАЗ, Урал, ПАЗ, MAN, Mercedes, Scania, Volvo и другого транспорта.


 8 927 036 67 11

 8 953 488 47 06

 8 (8552) 31-71-55

 www.vozduhavto.ru

 vozduhavto@mail.ru

 423802, РФ, РТ, г. Наб. Челны
пр. Казанский 224

Общество с ограниченной ответственностью "ШАР"

ПГК «Гараж 2000» бокс 0/3

ЗАВИСИМОСТЬ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИЙ В ЗЕРНОВОДСТВО ОТ ГРАМОТНОГО ИХ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ.

Не является секретом, что Правительство Российской Федерации и областей инвестируют значительные средства в обновление парка сельскохозяйственных машин и закупку новой сельхоз техники через различные программы, когда большую часть затрат на приобретение сельхоз машин берет на себя государство.

В этих условиях главы районов были нацелены на покупку дорогой, в том числе импортной техники, такой как широкозахватные ПК (посевные комплексы) типа: Хорш, Джон Дир, Морис и др. Цена этих комплексов в 3-4 раза выше, чем у российских аналогов типа: Агратор, Кузбас и т.п. Эффективность этих комплексов сопоставима, но есть одна не маловажная деталь, которая сводит к минимуму эффективность эксплуатации импортных ПК, а именно: в полной автоматизированной версии ПК должна устанавливаться СКВ (система контроля высева), которая в свою очередь делится на две составные части:

Первая – базовая часть: контролирует и индицирует на пульте оператора такие параметры как:

- частоту вращения нагнетающего вентилятора (разную для различных посевных культур);
- работу вала – дозатора подачи семенного материала;
- уровень посевного материала и удобренний в бункерах;
- и др. параметры.

Как правило, базовая часть системы контроля интегрирована в ПК и поставляется вместе с ним потребителю.

Вторая – дополнительная часть: представляет собой набор датчиков высева, которые устанавливаются непосредственно на семяпроводы, подающие семенной материал и удобрения непосредственно в почву, и индицируют на монитор оператора проходимость семян через семяпровод. В случае забивания канала семяпровода (что в силу российского менталитета и качества подготовки семенного материала не редкость) на мониторе отображается информация о неисправности (сигнал дублируется зуммером) с указанием номера забитого семяпровода. Это позволяет быстро найти место засора и устранить его. Если этого не делать плотность высева уменьша-



ется (образуются пустые просевы), что, в конечном счете, ведет к уменьшению урожая, пропорционально площади пустых просевов.

В силу, опять же российского менталитета, руководители хозяйств, при покупке дорогих импортных ПК, зачастую отказываются от второй части системы (которая контролирует непосредственно высев), и ссылаясь на чрезмерную дороговизну, сложность СКВ и т.д., эксплуатируют ПК по старинке на глазок и авось.

Со временем, когда приходит понимание необходимости контроля высева, возможность ее отдельного приобретения становится труднодоступной (программа закрыта, централизованные поставки завершены). В такой ситуации находятся до 80% владельцев импортных ПК, которые эксплуатируют свои дорогие, высокотехнологичные комплексы с эффективностью ненамного превосходящей старые «дедовские» сеялки образца 70-х годов.

Как решить эту проблему?

Пути решения этой проблемы, в общем-то, очевидны, и заключаются они в том, что вместе с ПК нужно приобре-

тать систему контроля полной конфигурации вместе с контролем высева.

На рынке РФ, в настоящий момент, предлагаются несколько систем контроля высева. Но проблема в том, что многие из них требуют серьезного сервисного сопровождения, сложны в эксплуатации и наделены избыточными функциями, которые зачастую снижают надежность и функциональность изделий, а цену увеличивают в разы. На этом фоне выделяется в лучшую сторону СКВ «АРЫШ» – разработка ООО «Интертраст», г. Казань, которая быстро приобрела популярность в Республике Татарстан, а затем и во многих областях Российской Федерации, потеснив как зарубежные СКВ, так и отечественные. Полная версия СКВ «АРЫШ» предназначена для установки на все существующие пневматические посевные комплексы как импортного, так и отечественного производства. Ряд предприятий, выпускающих ПК, приняли решение отказаться от прежних СКВ и полностью перешли к установке на свои комплексы системы «АРЫШ». На это есть ряд причин:

Цена 200-400 тысяч рублей – в полтора - два раза ниже, чем у аналогичных

систем;

Простота – не требует сервисного сопровождения и регулировок, как во время установки, так и при проведении посевной, и устанавливается на комплекс силами двух человек (тракториста-оператора и инженера) в течение 2х часов;

Надежность – системы контроля «АРЫШ» хорошо себя зарекомендовали как на отечественных, так и на импортных посевных комплексах;

Окупаемость - Экономическая выгода использования СКВ «АРЫШ» очевидна; при средней производительности Посевого Комплекса «Агратор» 100 га/в день. 10% пустого просева при урожайности 20ц с га и закупочной цене 12р/кг дает убыток из расчета: 10га (пустой просев) x 20ц/га (средняя урожайность) x 12р/кг (закупочная цена) = 240т. руб. (возможный убыток за один посевной день на 100 га без использования СКВ). Как видно из несложных подсчетов, СКВ окупается за один - два посевных дня.

Особо хотелось бы отметить, что разработчики СКВ «АРЫШ» адаптировали одну из версий своей разработки, «АРЫШ – М», к импортным ПК в виде дополнения к базовой системе контро-

ля, интегрированной в импортные ПК, путем установки отдельного монитора оператора и сети датчиков высева, индицирующая только параметры высева. Это решает проблему импортных ПК, и этой разработкой воспользовались десятки владельцев зарубежных посевных комплексов.

Так же хотелось бы отметить, что с 2016 года, специалисты ООО «Интертраст» разработали, испытали и запустили в серийное производство радиоканальную систему контроля – «АРЫШ – РК». Не для кого не секрет, что самое слабое место в системах контроля – это соединительные провода и разъемы, которые при неправильной установке рвутся, что в свою очередь ведет к короткому замыканию и дорогостоящему ремонту. В СКВ «АРЫШ – РК» нет соединительных проводов и разъемов, что повышает ее надежность. СКВ «АРЫШ – РК» не имеет аналогов в мире!

Кроме того, есть еще один немаловажный момент, который трудно корректно оцифровать, но в посевной компании оно приобретает очень существенное значение в алгоритме сева:

Посевной комплекс, пройдя длинную поля, разворачивается для прохода следующей полосы. В фазе разворота и готовности к проходу новой полосы, тракторист-оператор должен убедиться в исправности ПК на предмет:

- общей исправности;
- наличия посевного материала в бункере;
- исправности подачи зерна;
- проходимости семяпроводов для зерна.

В целом процедура занимает от 3 до 5 минут в визуальном режиме, и требует остановки ПК на это время.

На поле размерами 1х1 км (т.е. 100га – дневная норма высева одного ПК) ПК – 9,8м должен будет останавливаться 100 раз x 3 мин.=300 мин. Т.е. более 5 часов в день работы тракторист-оператор проводит в беготне вокруг сеялки, а при посевном материале плохого качества, когда часто забиваются семяпроводы, то и гораздо больше.

А при наличии системы контроля высева, эта информация получается автоматически одним взглядом, и не требует остановки ПК, и выход тракториста-оператора происходит только по указанию неисправности, который индицируется на блок индикации в кабине трактора. Таким образом, экономится рабочее

время тракториста и ПК в целом.

Эти цифры могут составлять до 5 часов при посевной весенней смене: 12-14 часов (световой день)- это более 35% времени посевной смены!

Что означают эти 35%?

- 35% - это экономия времени на посев единицы площади;
- 35% - это повышение производительности труда тракториста ПК в целом;
- 35% - это снижение затрат на эксплуатацию сельхозтехники;
- 35% - это заработная плата тракториста-оператора и обслуживающих служб, которая начисляется на количество засеянных площадей;
- 35% - это снижение себестоимости зерна и повышение конкурентоспособности хозяйства.

Это ли не резерв?

Главной целью изложенных выше рассуждений и фактов является обоснование в постановке вопросов:

1. Насколько эффективно вложение огромных бюджетных средств в импортные ПК и эксплуатации их без СКВ, превращающую сложную машину в «дедовскую» сеялку?

2. Отечественные производители ПК типа «Агратор», в комплекте с СКВ «АРЫШ» работают эффективнее дорогих импортных ПК, так нужны ли РФ инвестиции в зарубежную промышленность?

3. Приобретения СКВ на фоне вложений в посевные комплексы, величина не более 5 %, а отдача от СКВ, в среднем, 10% урожая в каждую посевную компанию – не это ли один из путей реализации скрытых резервов?

4. Интенсификация зерноводства - только ли эксплуатация дорогостоящих импортных машин, а может грамотные акценты в распределение инвестиции?

Общий вывод

Будущее за отечественными ПК типа: «Агратор». Эксплуатация ПК без СКВ – верх бесхозяйственности, приносящее хозяйству недополученную прибыль более 10% от общего урожая в каждую посевную компанию.

ООО "Интертраст"

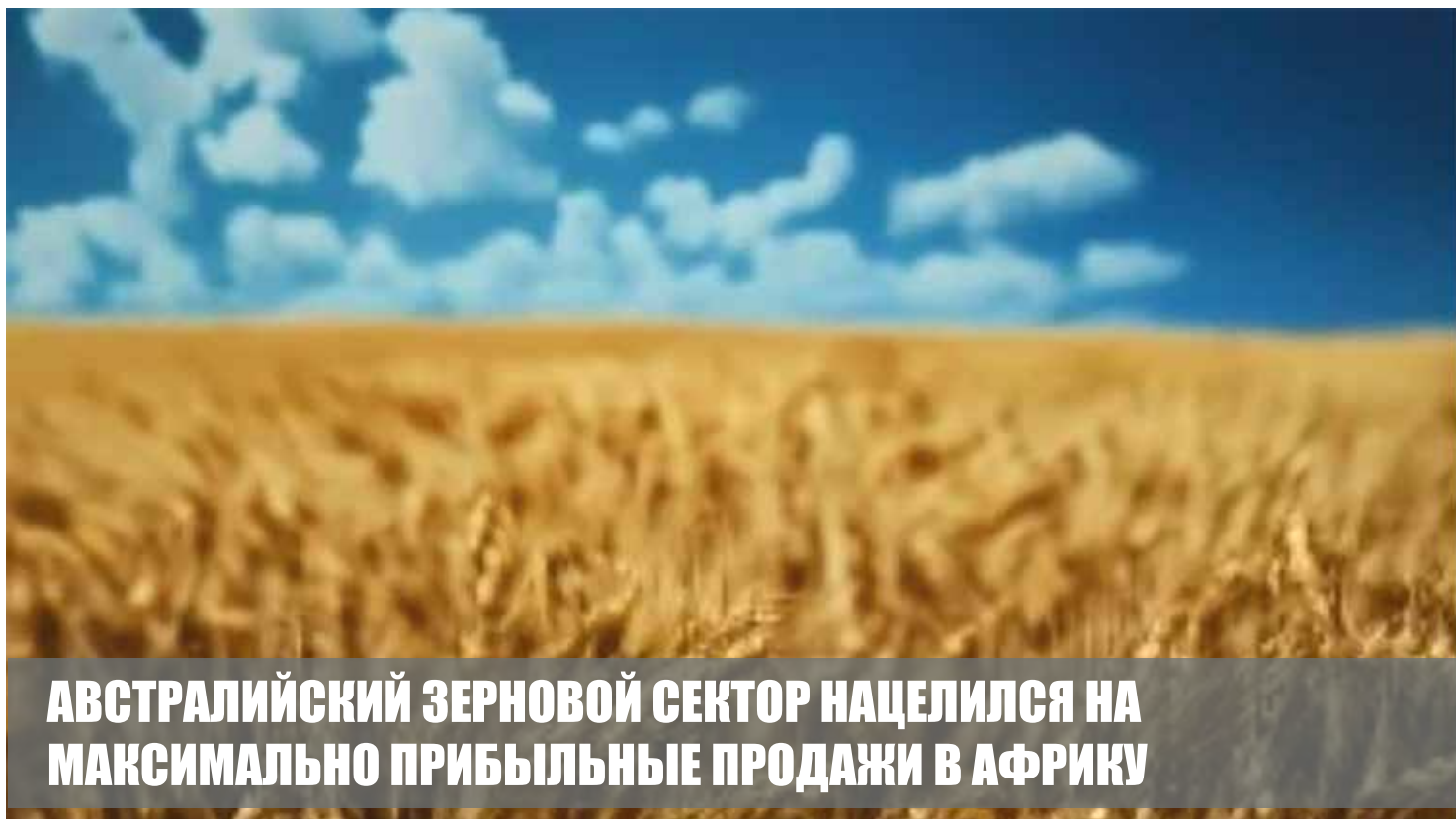
Тел.: +7 (905) 319-94-52

+7 (905) 021-02-01

E-mail: alfa-aliase@mail.ru

www.skv-arish.ru





АВСТРАЛИЙСКИЙ ЗЕРНОВОЙ СЕКТОР НАЦЕЛИЛСЯ НА МАКСИМАЛЬНО ПРИБЫЛЬНЫЕ ПРОДАЖИ В АФРИКУ

События позиционируют Африку как надежный источник нового спроса на зерно, заявил австралийский аналитик мирового зернового рынка д-р Крис Картер.

Быстрый рост населения, урбанизация и экономическое развитие в Африке открывают возможности для австралийской зерновой промышленности в предстоящие годы, что вместе с текущими поставками на ценные рынки в Северной и Юго-Восточной Азии обеспечит австралийским производителям максимальную прибыль в ближайшие десятилетия.

Это послание исполняющего обязанности менеджера Австралийского центра инноваций в области экспорта зерна (AEGIC) Криса Картера прозвучало на информационном мероприятии по исследованию зерна в Перте, организованном австралийской Корпорацией исследований и разработок зерна (GRDC).

Выводы доктора Картера взяты из проекта «Africa 2035 Insights», реализованного AEGIC за счет инвестиций компании Grains Australia - инициативы GRDC, которая отвечает за важные отраслевые услуги и функции, которые повышают конкурентоспособность и прибыльность национальной зерновой отрасли.

Доктор Картер подчеркнул, что рост населения, урбанизация и экономическое развитие в Африке уже влияют на структуру потребления продуктов питания и открывают перспективы для более широкого использования продуктов питания на основе зерна.

«К 2035 году население Африки, по прогнозам, увеличится почти на 400 миллионов человек, что будет со-

ставлять около половины прироста населения мира. Эти события позиционируют Африку как надежный источник нового спроса на зерно, что потребует увеличения местного растениеводства, расширения цепочек поставок зерна и надежных новых источников импорта зерна. Вместе с тем внимание австралийской зерновой отрасли должно по-прежнему быть направлено на обеспечение движущих сил роста потребления в Северной и Юго-Восточной Азии, которые являются существующими высокооплачиваемыми рынками. Однако австралийскому зерновому сектору следует ориентироваться на Африку как на гибкий рынок и поддерживать связи посредством развития отношений и предоставления опыта и технологий. Промышленность должна следить за африканскими рынками и стремиться лучше понимать изменения в потреблении в сторону более удобных и доступных продуктов питания», - сказал он.

Д-р Картер отметил, что Восточная Африка предлагает преимущества для австралийского зерна из-за близости поставок в соответствующие страны, включая Эфиопию, Кению, Мозамбик, Южную Африку, Танзанию и Зимбабве. «При этом быстро увеличивается разрыв между производством и потреблением пшеницы в Восточной Африке и некоторых других африканских странах, что стимулирует наращивание импорта зерна», - заключил эксперт.

Источник: <https://www.agroxxi.ru>



**NAK International –
российское представительство одного
из мировых лидеров по производству уплотнений
NAK Sealing Technologies Corporation (Тайвань).**



Продукция NAK способна работать при высоких скоростях в самых экстремальных условиях, что позволяет применять ее в автомобильной, строительной, горнодобывающей промышленности, а также в сельскохозяйственной технике и на железнодорожном транспорте.

Продукция соответствует международным стандартам качества ISO 9000/9002/14001/50001, ISO/TS 16949, IATF16949, OHSAS 18001, QS 9000.

Ознакомьтесь с ассортиментом можно на нашем сайте.

info@nakrus.ru

+7 (495) 545-94-00

nakrus.ru

РЫНОК СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ 2024: ТЕНДЕНЦИИ И ТРЕНДЫ

В 2023 спрос на сельхозтехнику был значительно ниже, чем в прошлые годы несмотря на то, что в Россию продолжают заходить новые производители. О том, почему это произошло, о факторах восстановления спроса, а также о возможностях и вызовах на рынке сельскохозяйственной техники портал AGRO XXI поговорил с Сергеем Профатиловым, управляющим партнером GLOBALPAS-REDBRIDGE.



Какие основные факторы (политические, экономические, технологические) будут влиять на российский рынок сельхозтехники в 2024 году.

Политические факторы уже понятны – Россия развернулась на Восток. В связи с этим будет увеличиваться доля, прежде всего, китайских, индийских и других производителей на рынке сельхозтехники. И здесь же правильнее сказать про технологический фактор. Ввиду того, что отечественные производители пока не до конца самодостаточные с точки зрения компонентной базы, разворот на Восток позволит закрывать в том числе потребность в запчастях. Да, сейчас идет разработка российских запчастей, узлов и агрегатов, но в 2024 вероятность полноценного импортозамещения очень низкая. Поэтому с технологической точки зрения следующий год будет похож на 2023.

Что касается экономических факторов – то они, на мой взгляд, тоже не окажут прорывного влияния на отрасль. Экономика у нас многовекторная, многофакторная, на нее очень влияют вопросы, связанные с ценой на зерно. А цена на зерно, в свою очередь, завязана на внешнеэкономические факторы и регуляторные меры. Поэтому здесь очень сложно предугадать и спрогнозировать, как всё будет дальше. На мой взгляд, в следующем году будет сдержанная экономическая поддержка отрасли со стороны государства. И будем надеяться, что этого хватит аграриям и другим участникам сельскохозяйственного рынка для того, чтобы выстоять.

Ожидаете ли Вы изменения спроса на различные виды сельхозтехники на основе покупательских настроений российских аграриев?

Чтобы ответить на этот вопрос, давайте вспомним, что происходило в последние несколько лет. И 2020, и 2021 годы были хорошими для сельскохозяйственного рынка с точки зрения и цен на технику, и урожая, и экономики в принципе. В 2022 году ожидался определенный спад, но его не произошло из-за случившихся геополитических событий. Аграрии, понимая, что могут возникнуть перебои с поставками оборудования и техники, начали хаотично скупать тракторы и комбайны на будущее, опустошая при этом свои финансовые запасы. Очевидно, что такой продолжительный цикл высокого спроса и закупок должен чередоваться с паузами и спадом покупательской активности. И эту паузу мы и увидели в 2023 году. То есть, на снижение спроса повлияла не только конъюнктура цен, но и тот факт, что игроки рынка пополнили свои запасы техники.

В 2024 году, полагаю, аграрии продолжают выдерживать паузу. С одной стороны, у нас уже есть результаты сельскохозяйственного года, и они очень неплохие, но вопрос цен, по которым аграрии могут реализовать этот урожай, всё ещё стоит остро. Еще один вопрос, влияющий на принятие решений – это поддержка правительства и субсидии для отрасли. Закономерный вопрос – зачем сейчас покупать технику на собственные средства, если, например, в следующем году можно это сделать при поддержке правительства или региональных властей? Поэтому все ждут, что будет дальше.

Какие технологические инновации, вероятно, будут наиболее интересны российским аграриям? Какая будет готовность в них инвестировать.

С точки зрения инноваций 2022 год достаточно сильно откинул наш рынок назад. Ушли крупные производители, а они были драйверами внедрения и развития инновационных инструментов – искусственного интеллекта, автопилотирования, той самой «умной начинки», которая до-

полняет любое железо. От всех этих систем аграрии были отключены, и мы снова оказались в ситуации, когда машиной управляет только машинист. Если говорить про отечественных производителей – попытки догнать иностранных игроков продолжались долгие годы, но пока мы не пришли к точке полного импортозамещения всех инновационных систем. Но некоторые технологии уже работают, и показывают хорошие результаты. Например, автопилотирование или интеграция искусственного интеллекта в современную технику. С точки зрения инноваций, на мой взгляд, будут распространяться дроны, которые пока еще недооценены российскими аграриями. В целом от инноваций никуда не уйти, все больше и больше фермерских хозяйств разных размеров берут на вооружение те или иные цифровые продукты.

Возможности и вызовы, с которыми может столкнуться рынок сельхозтехники в 2024 году.

Большинство участников рынка полагают, что главные вызовы 2024 года – это слабый спрос на технику и, соответственно, падение дохода компаний. Однако, на мой взгляд, главный вызов для игроков отрасли будет лежать в плоскости очень высокой конкуренции, я бы сказал - агрессивной политики конкурентов практически каждого производителя сельхозтехники. Именно это будет причиной проигранных сделок и потери продаж. На одну сделку раньше приходилось от 3 до 5 предложений, а сейчас приходится 10-15. И это большая проблема для всего рынка, с учетом того, что конечный клиент зачастую даже не до конца понимает отличие одного предложения от другого. Для него сейчас большинство брендов – это новые имена. Поэтому для того, чтобы продавать в таких условиях, нужно внедрять цифровые продукты, позволяющие повысить эффективность на всех этапах сделки. И в этом кроются возможности.

Расскажу на примере нашей CRM-системы Redbridge. Для производителей и дилеров это единое окно, где они могут выставить индивидуальное коммерческое предложение для аграриев, сделать просчет лизинга от нескольких компаний, а также оперативно реагировать на все вопросы конечных клиентов. Все это значительно сокращает время реакции на запрос агрария, а время – это одно из главных преимуществ в конкурентной борьбе. И, фактически, улучшение процессов внутри компаний, поиск эффективных решений там, где раньше в них не было необходимости – это как раз возможности для развития в 2024 году.

Если мы сейчас перематываем время на 5 лет вперед, то мы увидим, что то, что сейчас кажется хаосом, турбулентностью и беспокойством – всё стабилизируется. Да, вероятно не будет тех имен, которые были до 2022 года, когда рынок практически не менялся, но уже будет понятно, кто в лидерах, кто во втором эшелоне, а кто – внизу списка с небольшими долями рынка и объемами продаж. Через 5 лет это будет абсолютно другой рынок: с другими названиями брендов и именами компаний. И самое удивительное, что сегодня как раз и решается, кто будет на этом рынке и на каком месте. И в 2024 году окно возможностей еще будет открыто, и занять свое место под солнцем может каждый. А о том, как это сделать, мы будем предметно рассказывать на бизнес-практикуме для собственников и руководителей дилерских компаний в апреле, и мы уже открыли регистрацию.

Какие бы тренды в сельхозтехнике на российском

рынке Вы назвали бы очевидными в следующем году.

Первый тренд – это активность тех, кто еще вчера был дилером. Сегодня эти компании становятся самостоятельными игроками - дистрибьюторами, производителями - и стараются максимально захватить рынок.

Второй тренд – это усиление системы продаж отечественных производителей, в том числе через развитие дилерских сетей. Раньше «прокачкой» дилеров занимались крупные иностранные игроки, которые рассказывали им, как правильно вести те или иные процессы. Сегодня эта миссия легла на плечи отечественных производителей.

Третий тренд – это огромный наплыв разных производителей с Востока - Китай, Индия, Турция. И все они нацелены на то, чтобы выстраивать дилерские сети. Это взаимовыгодная история – дилеры становятся больше, а бренды становятся заметными на рынке. И в этом тренде я хотел бы выделить одну компанию, которая, на мой взгляд, является максимально успешной – это Zoomlion. Она отличается от всех остальных по нескольким причинам. Во-первых, она имеет собственное представительство в России, и она действительно пришла всерьез и надолго. Во-вторых, она построила большую качественную команду из наших отечественных топ-менеджеров, которые знают, как работает наша индустрия, которые действительно сейчас развивают собственную дилерскую сеть. Zoomlion делает все правильно, именно поэтому у компании есть все шансы стать главным китайским брендом на рынке сельскохозяйственной техники в ближайшей перспективе.

Источник: <https://www.agroxxi.ru>

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ АПК
рекламно-информационный журнал для руководителей и специалистов АПК

Мы помогаем достичь успеха нашим клиентам и способствуем развитию их бизнеса

Территории распространения:

Области РФ:
Белгородская, Брянская, Владимирская, Волгоградская, Воронежская, Калужская, Кировская, Курганская, Курская, Ленинградская, Липецкая, Московская, Нижегородская, Новгородская, Новосибирская, Омская, Оренбургская, Орловская, Пензенская, Псковская, Ростовская, Рязанская, Самарская, Саратовская, Свердловская, Смоленская, Тамбовская, Тверская, Тульская, Тюменская, Ульяновская, Ярославская.

Республики:
Башкирия, Мордовия, Татарстан, Удмуртия, Чувашия, КБР.

Край:
Алтайский, Краснодарский, Ставропольский.

Тираж — 22000 экземпляров

Распространяется бесплатно путем прямой адресной рассылки.

394005 г. Воронеж, Московский пр-т, 141-312
тел.: 8-951-871-53-63
e-mail: lesya_d@mail.ru
www.ntapk.ru



УХУ ДЛЯ КУКУРУЗЫ ВМЕСТО ПЕСТИЦИДОВ ОТ ЛИСТВЕННОЙ СОВКИ ВАРЯТ АФРИКАНСКИЕ ФЕРМЕРЫ

Эксперты определили, что воздействие инвазивной лиственной кукурузной совки на урожай африканской кукурузы не такое серьезное, как первоначально предполагалось, агроэкологические методы борьбы вполне позволяют справиться с заражением без масштабного применения химических пестицидов.

Портал AgroXXI.ru ознакомился со статьей Рут Камницер, опубликованной в сетевом журнале Mongabay, о способах биозащиты кукурузы в африканских странах: «В 2016 году нашествие кукурузной лиственной совки (*Spodoptera frugiperda*) поразило обширную территорию Африки, что вызвало тревогу среди фермеров и правительств. Спустя восемь лет эксперты говорят, что потери урожая от этого сельскохозяйственного вредителя оказались менее серьезными, чем первоначально опасались. Ключевой извлеченный урок заключается в том, что агроэкологический подход к борьбе с вредителями, а не масштабное использование агрохимических пестицидов, является лучшим вариантом в данном случае для ограничения ущерба, согласно недавнему руководству Центра исследований тропических лесов и мирового агролесомелиорации (CIFOR-ICRAF).

Кукурузная лиственная совка, родом из Америки, питается самыми разными культурами, вклю-

чая кукурузу и рис. Популяции могут разрастаться и распространяться невероятно быстро: самки откладывают более 1500 яиц за трехнедельную жизнь, а одна бабочка может пролететь более 100 километров за день. Кукурузные лиственные совки прибыли в Западную Африку в 2016 году, а затем быстро распространились по всему региону к югу от Сахары, а также на Ближний Восток, в Азию и Австралию.

В Африке кукурузная совка представляет большую угрозу для кукурузы, основного продукта для многих мелких фермеров. Первые признаки кормления вылупившихся личинок – прозрачные пятна на молодых листьях. По мере роста растения развивающиеся гусеницы перемещаются внутри мутовок, выделяя во время питания желто-коричневые экскременты. В конце концов они атакуют початок кукурузы.

Первоначально правительства многих стран Африки потратили миллионы на пестициды, что-

бы предотвратить катастрофу. Но эти пестициды часто не были разработаны специально для борьбы с совкой и применялись в неправильных дозировках или без защитного оборудования, создавая тем самым угрозу как экосистемам, так и здоровью человека.

Однако более поздние исследования показывают, что заражение не было таким катастрофическим. По данным исследования Journal of Economic Entomology, проведенного в 2022 году, двухлетнее полевое исследование на 12 ландшафтах Замбии и Малави показало, что, когда пестициды не использовались, влияние этой совки на урожайность кукурузы было незначительным.

Автор исследования Ретт Харрисон, ландшафтный эколог из CIFOR-ICRAF, штаб-квартиры организации расположены в Кении и Индонезии, поясняет, что некоторые из более ранних оценок потерь урожая основывались на самоотчетах фермеров. Поскольку кукурузная совка была новой, а вид поля с изъеденными листьями сильно пугал фермеров, особенно по сравнению с менее заметным ущербом, нанесенным привычными вредителями, такими как стеблевой мотылек, проблему, скорее всего, переоценили.

Кукуруза - выносливая культура, поэтому здоровые растения восстанавливаются даже после обширного повреждения листьев кукурузной совкой, потери урожая незначительны.

Кроме того, количество серьезных вспышек, наблюдавшихся на ранних этапах, уменьшилось, поскольку летучие мыши, осы и другие местные хищники распробовали совку и нашли ее привлекательным и обильным источником пищи.

По иронии судьбы, рефлекторная реакция применения высокотоксичных пестицидов может фактически прервать этот естественный процесс.

«Часто воздействие пестицидов на естественных врагов намного хуже, чем воздействие на самого вредителя, — сказал Харрисон. - Особенно в случае с таким вредителем, как совка, из-за того, что она прячется в мутовке, многие особи фактически не подвергаются воздействию контактного пестицида. Это своего рода обреченное на провал упражнение».

Именно здесь на помощь приходит комплексная борьба с вредителями, основанная на принципах агроэкологии.

По мнению руководства CIFOR-ICRAF и других экспертов, фермеры могут помочь контролировать вспышки, обеспечив наличие среды обитания для естественных хищников, например, сохраняя участки местной растительности и используя мульчу. Здоровая кукуруза также более устойчива, если получает подкормку компостом и навозом.

Более того, фермеры в Малави разработали собственную идею защиты растений от кукурузной совки. Они обнаружили, что рыбный суп, влитый в мутовки, привлекает хищных муравьев, которые питаются осенней совкой, помогая контролировать вредителей распространение на полях. У фермеров есть свой рецепт ухи, какую конкретно рыбу и как приготовить, в каких пропорциях разбавить.

Однако, по мнению экспертов, вспышки осенней совки могут стать более серьезными в некоторых районах или годах. Например, одним из факторов риска является выращивание орошаемой озимой кукурузы, что позволяет популяциям совки расти круглый год. Вспышки также имеют тенденцию обостряться, когда дожди идут нестабильно: дождь может смыть или утопить гусениц, а в засушливые годы растения не так здоровы и поэтому не могут легко и быстро восстановиться после повреждений. Но и в этом случае хорошо работает бакуловирусный биопестицид, недавно лицензированный в Кении.

Фермеры покупают препарат, применяют в начале заражения, далее собирают мертвых зараженных гусениц и раздавливают в воде, чтобы получить новую порцию биопестицида уже бесплатно. Вирус поражает именно кукурузную совку, поэтому не представляет большого риска. Таким образом, агроэкологические решения для борьбы с кукурузной лиственной совкой в Африке работают лучше, чем пестициды, заключают эксперты».

Источник: <https://www.agroxxi.ru>



Агропромышленный форум АгроКомплекс 34-я международная выставка

26-29 марта
Уфа 2024



ОРГАНИЗАТОРЫ



МИНИСТЕРСТВО
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН



БАШКОРТОСТАН
ВЕТЕРИНАРНАЯ
И ФИТОСАНИТАРНАЯ
КОНТРОЛЬ

ТРАДИЦИОННАЯ
ПОДДЕРЖКА



МИНИСТЕРСТВО
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

МЕНЬШЕ 1 МЕСЯЦА ОСТАЕТСЯ ДО ОТКРЫТИЯ КРУПНЕЙШЕЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ВЫСТАВКИ В СТРАНЕ

С 26 по 29 марта 2024 года в Уфе, в выставочном комплексе «ЭКСПО», состоится Агропромышленный форум и 34-я международная выставка «АгроКомплекс».

Организаторами выступают Правительство Республики Башкортостан, Министерство сельского хозяйства РБ и БВК, при поддержке Министерства сельского хозяйства РФ.

Мероприятия проводятся согласно Распоряжению Правительства РБ №20-р от 18 января 2024 г.

В работе Форума и выставки примет участие официальная делегация КНР, а также представители органов власти и бизнес-сообщества из Беларуси, Казахстана, Кыргызстана и Нигерии.

ВЫСТАВКА НОВЕЙШИХ ТЕХНОЛОГИЙ И РЕШЕНИЙ

Ежегодно «АгроКомплекс» подтверждает статус крупнейшего агропромышленного события в стране.

Актуальность проведения выставки в своем официальном приветствии подчеркнул министр сельского хозяйства РФ Д.Н. Патрушев: «На площадке «АгроКомплекса» ежегодно встречаются российские и зарубежные специалисты для того, чтобы поделиться самым передовым опытом. Убежден, что и в этом году форум и выставка пройдут на высоком организационном уровне, а участники деловой программы смогут обсудить актуальные вопросы развития агропромышленного комплекса».

• На выставке будет представлен весь спектр продукции, технологий и услуг в АПК. Участниками ст Экспозиция разместится в 5 залах на общей площади более 18 000 кв.м. На открытой площади перед выставочным комплексом будет выставлено 180 единиц сельхозтехники.

• Отдельная экспозиция «Фермерская деревня» будет отведена под продукцию 50 крестьянских фермерских хозяйств и кооперативов.

ФОРУМ, ОБЪЕДИНЯЮЩИЙ ПРОФЕССИОНАЛОВ

Ключевым событием станет Пленарное заседание «Новые реалии АПК: трансформация, цифровизация, кооперация» с участием Главы РБ Р.Ф.Хабирова, директора Департамента селекции и семеноводства Министерства сельского хозяйства РФ И.И. Музалёва, руководителя Федерального центра развития экспорта продукции АПК Д.Г. Краснова, генерального директора Национального союза производителей молока А.С. Белова, генерального директора Национального союза птицеводов С.В. Лахтюхова, члена правления ПАО «Группа Черкизово» М.Ю. Зудина, вице-президента АО «Газпромбанк» Д.В. Снитко, директора Центра аграрных исследований РАНХиГС М.А. Никулина.

Всего в рамках Форума пройдет 25 отраслевых мероприятий для специалистов АПК.

Участие в Форуме принимают представители 10 федеральных и региональных ассоциаций и союзов. Отдельное внимание будет уделено международной повестке. В рамках трека «Поворот на Восток» представители Китая, Казахстана, Кыргызстана обсудят перспективы развития отношений между странами и увеличения товарооборота.

Впервые на площадке Форума состоится круглый стол «Аграрные блогеры: реалии и перспективы».

Для участия в деловых мероприятиях необходимо пройти предварительную Регистрацию на по ссылке: <https://user.agrobvk.ru/register>

КОНКУРСНАЯ ПРОГРАММА

Конкурсная программа включает проведение:

• Для профессионалов: конкурсы по четырем номинациям с вручением медалей и подведение итогов конкурсов: «Агроюность», «Лучший кадровик АПК», «Земля Башкортостана».

• Для журналистов, блогеров и просто творческих людей: специальный конкурс «Агро в комплексе» - на лучший пост в социальных сетях на агропромышленную тему. Победителей и призеров конкурса 26 марта в ВК «Экспо» наградят ценными призами.

• Для всех участников и гостей мероприятия: впервые среди подписчиков официального

Телеграмм канала и посетителей будут разыграны 4 умные колонки! Присоединяйтесь и участвуйте в розыгрыше призов!

До встречи на выставке «АгроКомплекс-2024»!

Оргкомитет: (347) 246-42-00, 246-42-02, agro@bvkeexpo.ru, www.agrobvk.ru

Подписывайтесь на наши социальные сети:

t.me/agrocompufa, vk.com/agrocomplexufa

Контакты для СМИ: +7 987 053 7887, info@bvkeexpo.ru

Чат для СМИ: <https://t.me/+2-SL230QhntmMmV>

ОРГАНИЗАТОРЫ



ПРАВИТЕЛЬСТВО
РЕСПУБЛИКИ
БАШКОРТОСТАН



МИНИСТЕРСТВО
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

БВК БАШКОРСКАЯ
ВЫСТАВОЧНАЯ
КОМПАНИЯ

ТРАДИЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА



МИНИСТЕРСТВО
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

НАУЧНАЯ ПОДДЕРЖКА



Агропромышленный форум



Агро Комплекс

34я международная
выставка

26-29 марта/Уфа 2024



По вопросам выставки:
+7 (347) 246-42-00
agro@bvkexpo.ru

По вопросам форума:
+7 (347) 246-41-81
kongress@bvkexpo.ru

Место проведения:
г. Уфа, ул. Менделеева, 158
ВК «ЭКСПО»

agrobvk.ru

agrocomplexufa

agrocompufa

Реклама
ООО «БВК» ИНН 0278179329

XXIV АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА



ЗОЛОТАЯ НИВА

28-31 мая

Генеральный спонсор

РОСТСЕЛЬМАШ



СТАТИЧЕСКАЯ ЭКСПОЗИЦИЯ

общая площадь
100 000 м²



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ

Министерства сельского
хозяйства и
перерабатывающей
промышленности
Краснодарского края,
Администрации
Усть-Лабинского района



УЧАСТНИКИ

более
450 участников



 Краснодарский край,
Усть-Лабинский район,
ст. Воронежская,
ул. Садовая, 325

 +7 (918) 971-03-00 Александр
kvitkinad@yandex.ru
+7 (918) 403-82-28 Елена
niva-expo4@mail.ru

 www.niva-expo.ru

6+

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ

XXIX МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

МВС: ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ - 2024



19-21 ИЮНЯ

МОСКВА, ЭКСПОЦЕНТР, ПАВИЛЬОН № 7



СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



МИНСЕЛЬХОЗ РОССИИ



РОССИЙСКИЙ
ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ



АССОЦИАЦИЯ
«РОСРЫБХОЗ»



СОЮЗ
КОМБИКОРМЩИКОВ



СОЮЗРОССАХАР



НАЦИОНАЛЬНАЯ
ВЕТЕРИНАРНАЯ
АССОЦИАЦИЯ



АССОЦИАЦИЯ ПТИЦЕВОДОВ
СТРАН ЕВРАЗИЙСКОГО
ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА



СОЮЗ ПРЕДПРИЯТИЙ
ЗООБИЗНЕСА



АССОЦИАЦИЯ
«ВЕТБИОПРОМ»



АССОЦИАЦИЯ
«ВЕТБЕЗОПАСНОСТЬ»



НАЦИОНАЛЬНЫЙ СОЮЗ
СВИНОВОДОВ



РОСПТИЦЕСОЮЗ



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР
МОСКОВСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ: ООО «ЭМ-ВИ-СИ»



ТЕЛ.: (495) 755-50-35, 755-50-38
E-MAIL: INFO@EXPOKHLEB.COM
WWW.MVCEXPO.RU



16+

РЕКЛАМА

VII ЕЖЕГОДНАЯ ПОЛЕВАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ

0+

20 га – площадь экспозиции

13-14 июня 2024

ДЕНЬ ДОНСКОГО ПОЛЯ



DON-POLE.RU

50
ДЕМПОКАЗОВ
ВСЕГО ЦИКЛА
С/Х РАБОТ

120
БРЕНДОВ
АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ
ПРОДУКЦИИ

200
ЕДИНИЦ С/Х
ТЕХНИКИ

6 500+
ПОСЕТИТЕЛЕЙ

ОДИН ИЗ
КРУПНЕЙШИХ ПРОЕКТОВ
НА ЮГЕ РОССИИ!

Продемонстрируйте
свои преимущества
и новые технологии
непосредственно
в полевых условиях!



**РЕГИСТРИРУЙТЕСЬ КАК УЧАСТНИК
И ПОДАВАЙТЕ ЗАЯВКУ УЖЕ СЕЙЧАС!**

ОРГАНИЗАТОР:



Ростовская область,
Зерноградский район,
п. Экспериментальный

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



МИНИСТЕРСТВО
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ
РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР:

РОСТСЕЛЬМАШ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР:

Альтаир



ФГБНУ «АНЦ «ДОНСКОЙ»



268-77-94

агро ВОЛГА 2024

МЕЖДУНАРОДНАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА

3-5 июля

Казань

Международный выставочный
центр «Казань Экспо»



agrovolga.org

pole68.ru

12-13 ИЮЛЯ

Тамбовская область,
Тамбовский м.о., с. Лысье Горы

6+

РЕКЛАМА



ДЕНЬ ТАМБОВСКОГО ПОЛЯ 2024

Выставочная фирма ЦЕНТР
Тел.: (473) 233-09-60
Email: doc@vfcenter.ru

РОСТСЕЛЬМАШ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
СПОНСОРГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ПАРТНЕР

МАЛКОМ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ
СПОНСОР

TECHNODOM

AGRO ЦЕНТР

ПАРТНЕРЫ

АГРО

СПОНСОР
РЕГИСТРАЦИИОФИЦИАЛЬНЫЙ
ПОСТАВЩИК УДОБРЕНИЙ

16+

15-я СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ВЫСТАВКА

САРАТОВ АГРО. ДЕНЬ ПОЛЯ



15 - 16 августа

- ✓ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА И ОБОРУДОВАНИЕ
- ✓ ГРУЗОВОЙ ТРАНСПОРТ, ЗЕРНОВОЗЫ
- ✓ СЕМЕНА ЗЕРНОВЫХ, МАСЛИЧНЫХ, ТЕХНИЧЕСКИХ И ДРУГИХ С/Х КУЛЬТУР
- ✓ СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ, УДОБРЕНИЯ
- ✓ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ
- ✓ ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО, МАСЛА И СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
- ✓ СИСТЕМЫ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ВОЖДЕНИЯ, ТЕХНОЛОГИИ ТОЧНОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ
- ✓ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПОСЛЕУБОРОЧНОЙ ОБРАБОТКИ ЗЕРНА И МНОГОЕ ДРУГОЕ

Официальная поддержка:

- ПРАВИТЕЛЬСТВО САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ
- МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ
- АЖОР САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Организатор:

ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
«СОФИТ-ЭКСПО»<http://expo.sofit.ru>**(8452) 227-247**



33-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



28-30 АВГУСТА 2024

МЕЖДУНАРОДНЫЕ И РЕГИОНАЛЬНЫЕ
ЭКСПОЗИЦИИ

ЦЕНТР ДЕЛОВЫХ
КОНТАКТОВ

ДЕЛОВАЯ, ФЕСТИВАЛЬНАЯ
И КОНКУРСНАЯ ПРОГРАММА



КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
ЭКСПОФОРУМ
ПЕТЕРБУРГСКОЕ ШОССЕ, 64/1

AGRORUS.EXPOFORUM.RU
ТЕЛ.: +7 (812) 240-40-40, ДОБ. 2980, 2427



0+



ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ
НА НАШ
TELEGRAM-КАНАЛ
@AGRORUS1



НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ АПК

Ежемесячный рекламно-информационный журнал №3 (МАРТ • АПРЕЛЬ) 2024

Содержание:

Сельхозтехника, запчасти, оборудование, обработка и хранение зерна 2, 3, 4, 5-6, 10, 11-12, 13-14, 16, 19-20, 22, 24, 26, 28, 29-30, 32

Зависимость эффективности инвестиций в зерноводство от грамотного их распределения. 29-30

Животноводство, средство защиты растений, растениеводство 7, 8

ООО НПФ «Технофарм» - дистанционное лечение и гуманные средства отлова бродячих и диких животных 7

Выставки 23-24, 37-44

Учредитель и издатель: Дмитриева О.Н.

Главный редактор: Дмитриева О.Н.

Адрес редакции и издателя: г. Воронеж, Московский пр-т, 141-312

т./ф.: +7(951) 871-53-63

e-mail: lesya_d@mail.ru

www.ntapk.ru

Распространяется бесплатно путем адресной рассылки.

Отпечатано:

ООО «Диамант»,

Адрес:

394028, г. Воронеж, Ленинский пр-кт, д. 6, корп. 2, оф. 12,

тел.: +7(473)246-00-10, +7(473)246-00-70

Тираж 22000 экз.

Подписано в печать:

07.03.2024

Дата выхода в свет:

15.03.2024 Заказ №

Журнал зарегистрирован в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. Регистрационный номер ПИ № ФС 77 - 66306 от 01.07.16 г. В соответствии со ст. 30 закона РФ "О рекламе" ответственность за содержание информации в рекламе несет рекламодатель. Мнение авторов не всегда совпадает с мнением редакции. Перепечатка материалов или частичное цитирование возможно только после письменного разрешения редакции. Коммерческое использование материалов запрещено. Материал подготовлен редакцией на основе информации открытых источников.

БЕСПЛАТНАЯ ПОДПИСКА на журнал «Новые Технологии АПК»

Название организации _____

ФИО руководителя _____

Адрес _____

Тел., e-mail, www: _____

Сфера деятельности организации _____

У Вас в собственности (информация не распространяется):

1. Площадь земли: _____

2. Сколько и какая «живность»: _____

3. Сколько и какая самоходная с/х техника: _____

4. Количество людей в штате: _____ 5. Имеете ли доступ к интернету: _____

СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО ДИСКОВ ОГРАНИЧЕНИЯ ГЛУБИНЫ ХОДА



961112
Диск ограничения
глубины хода
(в сборе, без ручки)
d – 280



967586
Диск ограничения
глубины хода
(пустой)
d – 280



954960
Диск ограничения
глубины хода
(в сборе, без ручки)
d – 228



967584
Диск ограничения
глубины хода
(в сборе, без ручки)
d – 228



207429
Диск ограничения
глубины хода
(в сборе, без ручки)



972268
Диск ограничения
глубины хода
(пустой)



207430
Диск ограничения
глубины хода
(в сборе, без ручки)



972269
Диск ограничения
глубины хода
(пустой)

ФИЛЬТРУЮЩИЕ ЭЛЕМЕНТЫ ДЛЯ ВСЕХ ВИДОВ ТРАНСПОРТА:

Легкового;
Грузового;
Сельскохозяйственного;
Специального.





ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ МАСЛО
ДЛЯ СИЛЬНОЙ ТЕХНИКИ



УЛУЧШЕННАЯ ЗАЩИТА



ЭКОНОМИЯ ТОПЛИВА



ВЫБОР ПРОФЕССИОНАЛОВ

СДЕЛАНО
В РОССИИ



ООО «СТРОНГ ТЕХНИК»

8 (910) 610 60 97

8 (499) 653 62 99

www.strong-oil.ru

info@strongtehnik.ru

